



THE PREMIUM CLOUD

COMUNICATO STAMPA

WIIT cresce ulteriormente nell'area D-A-Ch ed entra nel mercato svizzero acquisendo Econis AG con sede a Zurigo

Milano, 26 marzo 2024 – **WIIT S.p.A.** ("WIIT" o la "Società"; ISIN: IT0005440893; WIIT.MI), uno dei principali player europei nel mercato dei servizi di cloud computing per le imprese, focalizzato sulla fornitura di servizi continuativi di Hybrid e Hosted Private Cloud per le applicazioni critiche, comunica di aver sottoscritto un accordo per l'acquisto del 100% della società Econis AG basata a Zurigo.

L'Amministratore Delegato, Alessandro Cozzi e il Chief M&A Officer di WIIT Francesco Baroncelli, hanno commentato:

"Con questa nuova acquisizione proseguiamo il nostro processo di espansione in Europa secondo le direttrici strategiche del progetto Cloud4Europe che ci porterà ad affermarci come il leader in Europa per la gestione delle applicazioni ed infrastrutture critiche. Più nello specifico, con l'acquisizione di Econis AG entriamo in un nuovo mercato, la Svizzera tedesca, estremamente promettente in termini di opportunità commerciali ed altamente sinergico con la nostra divisione tedesca. Riteniamo, peraltro, che Econis possa essere un'eccellente piattaforma attraverso la quale andare ad integrare ulteriori target della regione, in linea con quello che è accaduto negli ultimi anni sia in Italia sia in Germania"

Il Presidente del Consiglio di Amministrazione, Robert Borntträger e Oscar Schwark, Amministratore Delegato di Econis AG hanno commentato:

"Siamo molto orgogliosi e felici che Econis entri a far parte del mondo di WIIT. Grazie alla nostra esperienza nel mercato svizzero, nella gestione dei clienti e delle normative svizzere, siamo in grado di soddisfare al meglio la direzione strategica del progetto Cloud4Europe di WIIT. Tutto questo e la collaborazione con i nostri nuovi colleghi in Germania e in Italia ci mettono in una posizione di vantaggio a supporto di un'ulteriore espansione in Svizzera"

1. Descrizione dell'azienda e del mercato di riferimento

Il mercato dell'Infrastruttura Cloud vede la Svizzera tra i primi stati in Area Euro sia da un punto di vista dimensionale sia in termini di tasso di crescita. Nel 2024 Statista stima un volume di \$ 2,02 miliardi, confrontabile con i \$ 2,9 miliardi dell'Italia, con una decisa crescita che porterà la Svizzera a ben \$ 3,68 miliardi nel 2028 con una CAGR del 16,22%.

Nonostante la limitata dimensione geografica, la Svizzera è posizionata al nono posto per PIL in Area Euro (dati 2022, includendo UK e Russia) e si posiziona tra le TOP 6 della classifica europea del mercato IaaS Cloud, dove spicca la Germania con \$ 5,07 miliardi B\$ nel 2024 e addirittura \$ 9,55 miliardi stimati nel 2028, paese dove WIIT è già ben posizionata per cogliere sia le opportunità di crescita organica sia quella per linee esterne.

Econis AG, società basata a Zurigo, è un Managed Services Provider che si occupa di fornire servizi di progettazione, implementazione e gestione di infrastrutture Private Cloud per il mondo del Banking, Health Care e manifattura della svizzera tedesca. I servizi offerti possono essere così riassunti:



THE PREMIUM CLOUD

- Managed Services:
Servizi ricorsivi per la gestione di infrastrutture private cloud presso su infrastrutture proprie o su infrastrutture del cliente;
- Consulenza:
Servizi di consulenza sulle infrastrutture informatiche, compresa la Cyber Security, soprattutto erogata a favore di nuovi clienti come chiave d'accesso ai Managed Services;
- Trading HW/SW:
Rivendita di infrastrutture cloud in fase di attivazione del rapporto con i nuovi clienti o per il rinnovo delle infrastrutture dei clienti già in portafoglio.

Da un punto di vista numerico nel 2023 Eonis ha riportato i seguenti dati:

- **Fatturato complessivo pari a CFH 29,6 milioni così ripartiti:**
 - o Ricavi ricorsivi per Managed Services: CFH 17,6 milioni CHF pari al 60% del totale;
 - o Consulenza: CHF 4,3 milioni pari a circa 15% del totale;
 - o Trading HW/SW: CFH 7,5 milioni CHF pari a circa il 25%;
- 81 dipendenti con competenze tecniche e commerciali, necessari per erogare i suddetti servizi;
- EBITDA CFH 2 milioni;
- Net Cash pari a CFH 0,75 milioni circa.

2. Dettagli sull'operazione

L'accordo prevede il pagamento di un importo pari a CFH 0,77 milioni al closing, oltre al pagamento dei costi di transazione per circa Euro 1 milione complessivo.

L'accordo prevede inoltre il rilascio da parte dei venditori di dichiarazioni e garanzie, usuali in questo genere di operazioni, che saranno coperte da una polizza assicurativa (W&I).

Il closing dell'operazione è subordinato all'avveramento di alcune condizioni sospensive.

3. Effetto dell'Operazione su WIIT

Con questa acquisizione WIIT intende cogliere le seguenti opportunità:

- entrare in un nuovo mercato, la svizzera tedesca, altamente sinergico e promettente in termini di opportunità di crescita sia organica sia per linee esterne, ad un costo complessivo estremamente contenuto e con rischi limitati;
- acquisire un portafoglio composto da circa 50 clienti dei quali i top 20, particolarmente in linea con gli standard WIIT, rappresentano il core altamente fidelizzato
- raggiungere prospetticamente un EBITDA di Eonis annuale di circa Euro 6-7 milioni dopo un periodo di integrazione stimato in circa 18/24 mesi e l'estrazione delle sinergie consequenziali.

* * *

Sène & Cie ha assistito WIIT durante l'intero processo, dall'identificazione e valutazione del target fino alla gestione day-by-day del processo di acquisizione, mentre PedersoliGattai e Kellerhals Carrard hanno agito come consulenti legali; PwC ha svolto il ruolo di consulente fiscale e contabile.



THE PREMIUM CLOUD

* * *

Questo comunicato stampa contiene previsioni e stime che riflettono le attuali opinioni del management del Gruppo in merito ad eventi futuri. Previsioni e stime sono in genere identificate da espressioni come "è possibile," "si dovrebbe", "si prevede", "ci si attende", "si stima", "si ritiene", "si intende", "si progetta", "obiettivo" oppure dall'uso negativo di queste espressioni o da altre varianti di tali espressioni oppure dall'uso di terminologia comparabile. Queste previsioni e stime comprendono, ma non si limitano a, tutte le informazioni diverse dai dati di fatto, incluse, senza limitazione, quelle relative alla posizione finanziaria futura del Gruppo e ai risultati operativi, la strategia, i piani, gli obiettivi e gli sviluppi futuri nei mercati in cui il Gruppo opera o intende operare. A seguito di tali incertezze e rischi, si avvisano i lettori che non devono fare eccessivo affidamento su tali informazioni di carattere previsionale come previsione di risultati effettivi. La capacità del Gruppo di raggiungere i risultati previsti dipende da molti fattori al di fuori del controllo del management. I risultati effettivi possono differire significativamente da (ed essere più negativi di) quelli previsti o impliciti nei dati previsionali. Tali previsioni e stime comportano rischi ed incertezze che potrebbero avere un impatto significativo sui risultati attesi e si fondano su assunti di base. Le previsioni e le stime ivi formulate si basano su informazioni a disposizione del Gruppo alla data odierna. Il Gruppo non assume alcun obbligo di aggiornare pubblicamente e di rivedere previsioni e stime a seguito della disponibilità di nuove informazioni, di eventi futuri o di altro, tranne nei casi previsti dalla legge.

* * *

WIIT S.p.A.

WIIT S.p.A., società quotata sul segmento Euronext Star Milan ("STAR"), è leader nel mercato del cloud computing. L'azienda ha un'impronta paneuropea ed è presente in mercati chiave come l'Italia e la Germania, posizionandosi tra i principali operatori nella fornitura di soluzioni tecnologiche innovative di Hosted Private e Hybrid Cloud. WIIT opera attraverso i propri centri dati distribuiti in 6 regioni - 4 in Germania e 2 in Italia - di cui 2 abilitati alla Premium Zone, ovvero con data center Tier IV certificati dall'Uptime Institute e con i più alti livelli di sicurezza in fase di progettazione. WIIT dispone di 6 certificazioni SAP al massimo livello di specializzazione. L'approccio end-to-end consente all'azienda di fornire alle imprese partner servizi personalizzati, ad alto valore aggiunto e con i più elevati standard di sicurezza e qualità per la gestione delle applicazioni critiche e della continuità operativa, garantendo la massima affidabilità nell'implementazione delle principali piattaforme applicative internazionali (SAP, Oracle e Microsoft). Dal 2022 il Gruppo WIIT ha aderito al Global Compact delle Nazioni Unite. (www.wiit.cloud)

Per ulteriori informazioni:

Investor Relations WIIT S.p.A.:

Stefano Pasotto – CFO & Investor Relations Director
Francesca Cocco – Lerxi Consulting – Investor Relations
T +39.02.3660.7500
Fax +39.02.3660.7505
ir@wiit.cloud
www.wiit.cloud

Media Relations:

Image Building
Rafaella Casula
Tel. +39 348 3067877
Simona Porcino
Tel. +39 02 89011300
wiit@imagebuilding.it