

COMUNICATO STAMPA

Il CDA di WIIT, leader europeo nel Private Cloud Computing, approva i risultati consolidati al 30 settembre 2025 – La sostanziale crescita dei ricavi ARR¹ è accompagnata da un incremento più che proporzionale di EBITDA, EBIT e Utile Netto, con miglioramento della marginalità.

Al 30 settembre 2025 il Gruppo WIIT² ha registrato³:

- **Ricavi Adjusted pari a Euro 125,7 milioni⁴, +9,2% vs 9M 2024 (Euro 115,2 milioni) grazie soprattutto allo sviluppo organico dei ricavi ARR in Italia e in Germania oltre all’apporto delle acquisizioni del 2024 (Edge&Cloud, Econis AG e Michgehl & Partner)**
- **Ricavi ARR di Gruppo reported a Euro 102,3 milioni, +11,6% vs 9M 2024, pari all’89,0% del totale ricavi⁵ (89,2% nei 9M 2024)**
- **EBITDA Adjusted pari a Euro 50,9 milioni, +19,5% vs 9M2024 (Euro 42,6 milioni). Margine sui ricavi di Gruppo in continua crescita al 40,5% (37,0% nei 9M 2024, 36,6% nel FY 2024). Il risultato include l’effetto delle sinergie di costo relative alle società acquisite già avviate nel primo semestre dell’anno ed evidenzia una redditività in forte espansione oltre che un incremento più che proporzionale rispetto ai ricavi. Il margine “like for like” sarebbe stato al 43,2% in aumento di 619bps vs 9M 2024.**
- **EBIT Adjusted pari a Euro 26,4 milioni, +17,1% vs 9M2024 (Euro 22,5 milioni), margine operativo al 21,0% in significativo miglioramento rispetto allo stesso periodo del 2024 (19,6% nei 9M 2024, 18,3% nel FY 2024) grazie alla crescita dell’EBITDA. Il margine “like for like” sarebbe stato al 21,8% in aumento di 222bps vs 9M 2024**
- **Utile Netto Adjusted pari a Euro 14,1 milioni +15,9% vs 9M 2024 (Euro 12,2 milioni)**
- **Andrea Ghezzi nominato Group Chief Operating Officer**

¹ ARR reported: ricavi di competenza 9M2025 di servizi ricorsivi delle società che operano nel mercato Cloud e Cyber Security in Italia (WIIT S.p.A.), Germania (WIIT AG, M&P, exc. Gecko) e Svizzera (Econis AG), escludendo la società di consulenza Gecko.

² Rispetto al 30 settembre 2024, il perimetro del Gruppo è cambiato come segue: acquisizione di Edge&Cloud in Germania, consolidata dal 1° aprile 2024, di Econis AG in Svizzera, consolidata dal 1° maggio 2024 e di Michgehl & Partner, consolidata dal 1° novembre 2024.

³ Per le definizioni degli indicatori alternativi di performance utilizzati (tra cui, EBITDA, EBITDA Adjusted, EBIT, EBIT Adjusted, Posizione Finanziaria Netta/Indebitamento Finanziario Netto e Indebitamento Finanziario Netto Adjusted, Utile netto Adjusted), si rinvia al paragrafo “Indicatori alternativi di performance” in calce al presente comunicato stampa.

⁴ Nel 9M 2025 per un corretta comparazione con i 9M 2024 vengono dati i ricavi adjusted, si evidenzia che nel 9M 2025 i ricavi reported e i ricavi adjusted sono uguali

⁵ ARR reported: ricavi di competenza 9M2025 di servizi ricorsivi delle società che operano nel mercato Cloud e Cyber Security in Italia (WIIT S.p.A.), Germania (WIIT AG, M&P, exc. Gecko) e Svizzera (Econis AG), escludendo la società di consulenza Gecko.

Milano, 13 novembre 2025 - Il Consiglio di Amministrazione di **WIIT S.p.A.** (“**WIIT**” o la “**Società**”; ISIN IT0005440893; WIIT.MI), uno dei principali player europei nel mercato dei servizi di Cloud Computing per le imprese focalizzato sull'erogazione di servizi continuativi di Private e Hybrid Cloud per le applicazioni critiche, riunitosi in data odierna ha approvato i risultati consolidati al 30 settembre 2025 – redatti secondo i principi contabili internazionali IFRS – del gruppo facente capo a **WIIT** (il “**Gruppo WIIT**” o “**Gruppo**”).

“Siamo molto soddisfatti dei risultati conseguiti nei primi nove mesi del 2025, che confermano una performance pienamente in linea con le nostre aspettative. In Germania, il gross booking ha registrato un andamento particolarmente favorevole e, al 30 settembre, risulta superiore del 30% rispetto all'intero 2024; ci attendiamo pertanto un'ulteriore accelerazione nell'ultimo trimestre. Anche in Italia la pipeline è solida e contiamo di chiudere l'anno in linea con le nostre attese. L'emissione del bond è andata molto bene: la raccolta, superiore a quanto ipotizzato in fase di lancio, ci consentirà di finanziare lo sviluppo dell'azienda, inclusa la realizzazione di data center con caratteristiche specifiche per sostenere la crescita delle infrastrutture AI in Germania nei prossimi anni. Sul fronte M&A prosegue lo scouting nell'area DACH: stiamo valutando con interesse piccoli operatori regionali per rafforzare il nostro posizionamento sul mercato tedesco”.

Ha commentato Alessandro Cozzi Amministratore Delegato di WIIT.

Al 30 settembre 2025 il Gruppo WIIT ha registrato:

- **Ricavi Adjusted: Euro 125,7 milioni** (Euro 115,2 milioni al 30 settembre 2024, +9,2%);
- **EBITDA Adjusted: Euro 50,9 milioni** (Euro 42,6 milioni al 30 settembre 2024, +19,5%) margine sui ricavi al 40,5% (37% nei 9M 2024, 36,6% nel FY 2024);
- **EBIT Adjusted: Euro 26,4 milioni** (Euro 22,5 milioni al 30 settembre 2024, +17,1%) margine sui ricavi al 21,0% (19,6% nei 9M 2024, 18,3% nel FY 2024);
- **Utile Netto Adjusted: Euro 14,1 milioni** (Euro 12,2 milioni al 30 settembre 2024, +15,9%);
- **Posizione Finanziaria Netta Adjusted (indebitamento): Euro -163,9 milioni⁶** (Euro -163,0 milioni al 31 dicembre 2024).

Analisi della Gestione Economica del Gruppo WIIT al 30 settembre 2025

Ricavi Adjusted pari a **Euro 125,7 milioni** (Euro 43,2 milioni in Italia, Euro 67,3 milioni in Germania, ed Euro 15,2 milioni in Svizzera) **+9,2%** rispetto a Euro 115,2 milioni registrati nello stesso periodo del 2024. **L'incremento è stato guidato dalla crescita dei ricavi ARR reported, che si attestano a Euro 102,3 milioni, in**

⁶ Escluso l'effetto IFRS16 relativo a diritti d'uso per affitti immobiliari ed auto, per Euro 14,4 milioni (Euro 11,4 milioni nel 2024) e inclusa la valorizzazione delle azioni proprie in portafoglio quantificata in circa Euro 39,8 milioni al valore di mercato del 30 settembre 2025 (valore di mercato al 31 dicembre 2024 Euro 38,3 milioni).

progresso del +11,6% rispetto al 9M 2024 (Euro 91,7 milioni), **di cui organica pari al +4,9% (+10,3% al lordo dell'effetto churn)**, così suddivisa:

- **Italia: Euro 40,9 milioni**, pari al 91,2% del totale dei ricavi, in significativo miglioramento rispetto al 9M 2024 (83,6%), **con un'espansione organica del +7,5% (+12,8% al lordo dell'effetto churn e del *clean up* dei ricavi non core)**;
- **Germania: Euro 51,6 milioni**, pari al 94,0% del totale dei ricavi esclusa Gecko (98,3% nel 9M 2024 e 96,1% FY 2024), **evidenziando una crescita del +9,1%** rispetto ai 9M 2024, **di cui Euro 47,1 milioni da ricavi organici +2,7% (+9,0% al lordo dell'effetto churn ordinario e straordinario)**;
- **Svizzera: 9,8 milioni di euro**, pari al 64,4% dei ricavi complessivi (68,9% nei 9M 2024).

Il churn è riconducibile principalmente a una decisione strategica in Italia e in Germania volta a focalizzare il portafoglio su contratti a più alto valore aggiunto e marginalità, coerentemente con il posizionamento premium dell'offerta.

Il contributo totale delle società/rami d'azienda acquisiti è stato di Euro 25,1 milioni di cui: (i) Euro 6,4 milioni (100,0% ricavi ricorsivi) relativi al ramo d'azienda Edge&Cloud in Germania, consolidata dal 1° aprile 2024; (ii) Euro 15,2 milioni (64,4% ricavi ricorsivi) relativi a Eonis AG in Svizzera, consolidata dal 1° maggio 2024; e (iii) Euro 3,4 milioni (76,6% ricavi ricorsivi) relativi a Michgehl & Partner, consolidata dal 1° novembre 2024.

Costi Operativi Adjusted pari a circa Euro 38,5 milioni, mostrano una crescita di Euro 1,1 milioni rispetto ai 9M 2024, principalmente attribuibile al consolidamento delle società acquisite in Germania e Svizzera, quasi totalmente compensato dalle sinergie di costo ottenute grazie alle fusioni in Germania e all'effetto delle sinergie di costo relative alle nuove acquisizioni che hanno cominciato a realizzarsi già a partire dal 1H 2025.

Costi del personale adjusted pari a circa Euro 35,6 milioni, mostrano una crescita di Euro 0,8 milioni rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente. Tale variazione è principalmente riconducibile all'effetto delle nuove acquisizioni, quasi completamente compensato dalle sinergie di costo sviluppate.

EBITDA Adjusted **pari a Euro 50,9 milioni** (Euro 42,6 milioni nei 9M 2024), **+19,5%** rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, grazie alla concentrazione nei servizi Cloud, al livello di ottimizzazione raggiunto nell'organizzazione dei processi e dei servizi operativi, alle sinergie di costo e al continuo miglioramento del margine delle società acquisite. **Margine sui ricavi al 40,5%** (37% nei 9M 2024) ancora impattato dall'effetto diluitivo del consolidamento del ramo d'azienda Edge&Cloud, di Eonis AG e di Michgehl & Partner, le cui sinergie si iniziano a riflettere sui primi nove mesi dell'anno e che si realizzeranno completamente nei prossimi trimestri. **Il margine "like for like" si attesta al 43,2% in aumento di 619 bps vs 9M 2024.**

Al 30 settembre 2025 il margine del Gruppo WIIT in Italia è pari al 54,0% (46,1% nei 9M2024), e in Germania al 37,7% (35,4% nei 9M 2024). Il margine "like for like" (esclusi il ramo d'azienda Edge&Cloud e Michgehl & Partners) in Germania è pari al 39,3% (35,4% nei 9M 2024) e quello "like

for like” esclusa Gecko è pari al 42,9% (37,3% nel 9M 2024). Il margine “like for like” ha registrato un significativo miglioramento sia in Italia che in Germania, grazie al crescente focus su contratti e servizi a più alto valore aggiunto, nonché all’effetto positivo delle sinergie derivanti dalle operazioni di fusione in Germania

La normalizzazione operata a livello di Margine Operativo Lordo (EBITDA) al 30 settembre 2025 si riferisce agli effetti derivanti dalle operazioni straordinarie di M&A per Euro 0,9 milioni, ai costi relativi ai piani di incentivazione basati su strumenti finanziari per Euro 0,3 milioni e riorganizzazione del personale Euro 1,1 milioni.

EBIT Adjusted (Margine Operativo Netto)

pari a Euro 26,4 milioni (Euro 22,5 milioni nei 9M 2024) **+17,1% rispetto allo stesso periodo dell’anno precedente, rappresentando il 21,0% dei ricavi** (19,6% nel 9M 2024). Il valore degli ammortamenti e svalutazioni si assesta a circa Euro 24,5 milioni in crescita di Euro 4,4 milioni rispetto allo stesso periodo dell’anno precedente e riflette gli investimenti del 2023 e 2024 per sostenere la capacità dei Data Center in Italia e Germania e l’effetto delle società acquisite nel 2024. **Il margine “like for like” sarebbe stato al 21,8% in aumento di 222bps vs 9M 2024.**

Al 30 settembre 2025 il margine del Gruppo WIIT in Italia è pari al 22,6% (20,2% nei 9M2024), e in Germania al 24,0% (23,3% nei 9M 2024). Il margine “like for like” (esclusi il ramo d’azienda Edge&Cloud e Michgehl & Partners) in Germania è pari al 24,0% (23,3% nei 9M 2024) e quello “like for like” esclusa Gecko è pari al 24,4% (23,1% nel 9M 2024). Il margine “like for like” ha registrato un significativo miglioramento sia in Italia che in Germania, grazie al crescente focus su contratti e servizi a più alto valore aggiunto, nonché all’effetto positivo delle sinergie derivanti dalle operazioni di fusione in Germania.

La normalizzazione operata a livello di Margine Operativo netto (EBIT) al 30 settembre 2025 si riferisce ai sopracitati aggiustamenti a livello di EBITDA e al valore degli ammortamenti relativi alla PPA (c.d. “Purchase Price Allocation”) riguardanti le acquisizioni per Euro 3,7 milioni.

Oneri Finanziari

pari a Euro 6,5 milioni, sostanzialmente in linea con quello registrato nello stesso periodo dell’anno precedente. Tale valore è principalmente attribuibile agli interessi sui prestiti obbligazionari, pari a Euro 3,4 milioni, in diminuzione grazie al rimborso delle quote capitali e alla riduzione del tasso di interesse applicato al bond a tasso variabile. Concorrono inoltre oneri finanziari legati a finanziamenti bancari per Euro 1,2 milioni e altri finanziatori per circa Euro 1,7 milioni, questi ultimi in aumento a seguito della sottoscrizione di nuovi contratti di leasing nel secondo semestre 2024 e nel primo trimestre 2025.

Utile Netto Adjusted

pari a Euro 14,1 milioni +15,9% rispetto al 30 settembre 2024 (Euro 12,2 milioni), incluso l’effetto fiscale calcolato sulle normalizzazioni a livello di risultato operativo consolidato.

Analisi della Gestione Patrimoniale e Finanziaria del Gruppo WIIT al 30 settembre 2025

Posizione Finanziaria Netta (indebitamento) pari a Euro -218,1 milioni al 30 settembre 2025 (Euro -212,7 milioni al 31 dicembre 2024), in miglioramento rispetto al primo semestre dell'anno, considerando l'impatto IFRS16⁷ di circa Euro 14,4 milioni (Euro 11,4 milioni al 31 dicembre 2024) ed esclusa la valorizzazione delle azioni proprie in portafoglio quantificata in circa Euro 39,8 milioni al valore di mercato del 30 settembre 2025 (valore di mercato al 31 dicembre 2024 pari a Euro 38,3 milioni).
Tale variazione comprende, in particolare:

- l'acquisto di azioni proprie per Euro 2,0 milioni;
- gli investimenti (CAPEX) di circa Euro 25,3 milioni di cui:
 - Euro 17,1 milioni relativi alla *maintenance* dell'infrastruttura esistente e all'acquisto di infrastrutture informatiche legate alle nuove commesse stipulate nel corso dell'anno sia in Italia che all'estero;
 - Euro 8,2 milioni relativi a canoni di locazione, colocation ed auto;
- distribuzione dividendi per Euro 7,8 milioni;
- deposito cauzionale nuovo immobile per Euro 1 milione;
- Riorganizzazione del personale in Italia e in Germania per Euro 1,1 milioni.

Nel corso dei 9M 2025 si sono registrati flussi di cassa generati dall'attività operativa per Euro 31,2 milioni. Le disponibilità liquide al 30 settembre 2025 si attestano a Euro 11,2 milioni e registrano una differenza di Euro -4,3milioni, rispetto al 31 dicembre 2024. Il valore non include la valorizzazione delle azioni proprie in portafoglio quantificata in circa Euro 39,8 milioni al valore di mercato del 30 settembre 2025.

Andrea Ghezzi nominato nuovo Group Chief Operations Officer a partire dal 20 ottobre 2025.

Andrea vanta oltre 20 anni di esperienza nel settore delle infrastrutture e dei servizi, avendo lavorato esclusivamente per aziende internazionali nel corso della sua carriera. Il suo ruolo più recente presso una delle società Big Four ha ulteriormente ampliato la sua visione globale e rafforzato le sue capacità di leadership. Grazie a un solido background tecnico e a una carriera focalizzata sulle infrastrutture e sulle operations dei datacenter, la vasta esperienza di Andrea e la sua competenza diretta nella gestione di ambienti operativi complessi e progetti fanno di lui un membro di grande valore per il leadership team di WIIT.

Fatti rilevanti verificatisi nel periodo chiuso al 30 settembre 2025

In data 9 gennaio 2025, WIIT ha annunciato di avere firmato un nuovo contratto, del valore complessivo di circa Euro 5 milioni per sei anni con uno dei principali gruppi italiani attivo nel mercato dei Professional Services, specializzato in soluzioni ERP e gestionali (il "Cliente"). L'accordo prevede l'evoluzione dell'attuale modello di Private Cloud del Cliente, già erogato da WIIT, verso un modello più affidabile di Secure Private Cloud. Il Cliente ha rinnovato la fiducia in WIIT per i prossimi 6 anni, riconfermando ed estendendo tutti i servizi di Private Cloud e Cyber Security a protezione dei propri

⁷ Effetto IFRS16 relativo a diritti d'uso per affitti immobiliari ed auto

dati e processi core, con lo scopo di intraprendere la transizione verso il modello Secure Cloud. Al fine di garantire la massima affidabilità, l'accordo, prevede il rinnovo tecnologico completo dei sistemi che ospitano tutte le applicazioni business critical del Cliente e dei suoi Partner. Queste ultime saranno ospitate e gestite all'interno della Premium Zone della Region North/West in Italia di WIIT dove sono presenti 2 Data Center certificati Tier IV dall'Uptime Institute. In aggiunta, il Cliente ha scelto di espandere ulteriormente l'infrastruttura e i sistemi ospitati nel Private Cloud attivando i servizi di Disaster Recovery, a garanzia di una più efficace continuità operativa, resilienza e fruibilità dei principali processi di business. Questa estensione ha un valore di Euro 1,9 milioni.

In data 26 febbraio 2025, WIIT e il Gruppo E, rete di player di information technology che affianca le aziende italiane nella transizione digitale sostenibile, hanno annunciato una partnership strategica per lo sviluppo di una piattaforma avanzata di intelligenza artificiale generativa. Nell'ambito di questo progetto, WIIT ospiterà sulla propria piattaforma WIIT Cloud Native Platform (WCNP) la tecnologia AI generativa del Gruppo E, ideata e sviluppata dall'azienda Memori, una società del Gruppo. L'obiettivo della partnership è di offrire alle aziende un sistema di AI generativa sicuro ed efficiente, basato su una piattaforma di knowledge base privata a tutela della proprietà intellettuale dei clienti e garantito dall'infrastruttura Secure Cloud di WIIT, che integra cloud e cybersecurity ai massimi livelli.

In data 24 marzo 2025, WIIT ha siglato un nuovo accordo per l'estensione dei servizi di Managed Hybrid Cloud con un'azienda leader nel mercato dei Digital Trust Services (il "Cliente"). L'accordo ha una durata di 5 anni per un valore complessivo di oltre Euro 2,9 milioni. Questo accordo supporta le esigenze di crescita del Cliente, estendendo tutti i servizi di Private Cloud a protezione dei propri dati e processi core, con lo scopo di intraprendere la transizione verso il modello Secure Cloud di WIIT. Al fine di garantire la massima affidabilità, le applicazioni business critical del cliente saranno ospitate e gestite all'interno delle Premium Zone nelle Region europee di WIIT dove sono presenti 3 Data Center certificati Tier IV dall'Uptime Institute. Con sistemi gestiti da WIIT e un supporto attivo 24/7, che assicura fruibilità ed efficienza dei processi business critical, procede dunque la trasformazione del modello di servizio adottato, orientata a garantire resilienza e scalabilità a supporto dei processi di digital transformation.

In data 7 aprile 2025, WIIT, ha annunciato il rinnovo e l'estensione di un contratto in Germania tramite la sua filiale tedesca WIIT AG, per un valore totale di Euro 9,0 milioni. L'accordo quinquennale, firmato con uno dei principali clienti in Germania, leader nel settore della Marketing Technology (il "Cliente"), espande l'ambito dei servizi WIIT esistenti includendo la nuova soluzione PaaS, la WIIT Cloud Native Platform (WCNP). Questa piattaforma fungerà da base per il futuro portafoglio innovativo di marketing del Cliente. Questo successo è il risultato di una gara con gli hyperscalers americani e conferma che la WCNP è una solida opzione europea, sia per la vasta gamma di servizi ad alto valore aggiunto offerti che per la competitività del prezzo. WIIT supporterà il cliente durante l'intero processo di migrazione, sfruttando l'esperienza del suo team nella gestione di progetto di replatforming tecnologico. I servizi saranno forniti dal data center Tier IV di WIIT, certificato dall'Uptime Institute e parte del Region Germany Center di WIIT AG.

In data 29 aprile 2025, l'Assemblea degli azionisti di WIIT ha approvato il bilancio di esercizio al 31 dicembre 2024, che presentava un utile di esercizio di Euro 1.810.873, e la destinazione dell'intero risultato di esercizio a titolo di dividendo, con distribuzione agli azionisti, mediante utilizzo, in ordine di priorità, di Euro 1.810.873 tratti dall'utile di esercizio e massimi Euro 6.595.325 tratti dalle riserve denominate "Utili portati a nuovo" e "Altre riserve", un dividendo pari a Euro 0,30 lordi per ogni azione in circolazione (con esclusione delle azioni proprie).

L'Assemblea ha inoltre approvato, ai sensi dell'art. 114-bis del D.Lgs. 58/1998 (il "TUF"), un piano di compensi basati su strumenti finanziari denominato "Piano di RSU 2025 – 2029", riservato ai dipendenti del Gruppo – con esclusione dei dirigenti con responsabilità strategiche – da individuarsi a cura del Consiglio di Amministrazione di WIIT (il "Piano di RSU"). Tale Piano RSU, in linea con la regolamentazione applicabile nonché con la migliore prassi in materia, è volto a

perseguire l'obiettivo della crescita di valore delle azioni WIIT allineando, al contempo, l'interesse economico dei beneficiari a quello degli azionisti.

L'Assemblea ha approvato la Sezione I della "Relazione sulla politica in materia di remunerazione e sui compensi corrisposti" (la "Relazione sulla Remunerazione") ai sensi dell'articolo 123-ter, comma 3-bis, del TUF e si è espressa favorevolmente in merito alla Sezione II della Relazione sulla Remunerazione ai sensi dell'articolo 123-ter, comma 6, del TUF.

L'Assemblea ha altresì approvato, previa revoca, per la parte non eseguita, dell'autorizzazione approvata con delibera dell'Assemblea del 16 maggio 2024, la proposta di autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie, da realizzare nel rispetto della normativa comunitaria e nazionale applicabile, ivi incluso il Regolamento (UE) 596/2014, e le prassi di mercato riconosciute, di volta in volta, dalla Consob.

Da ultimo, l'Assemblea ha approvato la proposta di aggiornamento del "Regolamento dell'Assemblea degli Azionisti" di WIIT approvato in data 30 novembre 2018 per tenere conto della modifica allo statuto deliberata dall'Assemblea della Società, in data 16 maggio 2024, volta a introdurre la possibilità che l'intervento in assemblea e l'esercizio del diritto di voto avvengano esclusivamente tramite il rappresentante designato di cui all'art. 135-undecies del TUF.

In data 28 maggio 2025, WIIT ha rinnovato per altri 7 anni il contratto con un'azienda leader nel mercato Manifatturiero, attiva nel campo del lusso e dell'automotive (il "Cliente"), per un valore complessivo superiore a Euro 9,8 milioni. L'accordo prevede l'estensione dei servizi di Managed Hybrid Cloud e Cyber Security, a supporto dei processi critici dal Cliente, che saranno erogati e completamente gestiti dalla Premium Region Italy North West e dalla Region Italy North East.

In data 01 giugno 2025 si è perfezionato l'atto di fusione tra la società Michgehl & Partner in WIIT AG, con efficacia legale a decorrere dal 01 giugno 2025, mentre gli effetti contabili e fiscali decorrono dal 01 gennaio 2025. L'operazione di fusione consente di concentrare in capo alla società controllata WIIT AG le attività in precedenza svolte per il tramite della società incorporata. Più in generale, l'operazione di fusione ha avuto l'obiettivo di ottimizzare il coordinamento, il funzionamento e le sinergie delle strutture facenti capo alle società partecipanti alla fusione, nonché ridurre i costi fissi di struttura derivanti dall'esistenza di soggetti giuridici distinti, con conseguenti vantaggi in termini di funzionalità ed efficienza operativa ed economica, consentendo in tal modo al Gruppo WIIT di rafforzare la propria posizione di principale player europeo nei settori in cui opera.

Fatti rilevanti avvenuti dopo la chiusura del 30 settembre 2025

In data 7 ottobre 2025, WIIT S.p.A ha sottoscritto nuovo prestito obbligazionario per un ammontare complessivo pari a Euro 215.000.000 a un prezzo di emissione (issue price) del 100% del valore nominale, rappresentato da n. 215.000 Obbligazioni con un valore nominale di Euro 1.000 ciascuna, per un ammontare di proventi lordi di Euro 215.000.000. La data di emissione (issue date) delle Obbligazioni, che corrisponde sia alla data in cui gli investitori pagheranno il prezzo di emissione delle Obbligazioni sia alla data in cui inizieranno a maturare gli interessi sulle Obbligazioni, sarà il 16 ottobre 2025. La data di inizio delle negoziazioni (intendendosi la data di inizio delle negoziazioni delle Obbligazioni sul MOT) è stata il 16 ottobre 2025, ed è stata fissata da Borsa Italiana in conformità all'articolo 2.4.3 del Regolamento dei mercati organizzati e gestiti da Borsa Italiana. Il tasso di interesse (interest rate) delle Obbligazioni, come comunicato in data 2 ottobre 2025, è pari al 4,375% annuo. Gli interessi relativi alle Obbligazioni saranno corrisposti in via posticipata il 16 ottobre di ogni anno a far data dal 16 ottobre 2026. La data di scadenza delle Obbligazioni sarà il 16 ottobre 2030. Equita SIM S.p.A. agisce quale Placement Agent e Joh. Berenberg, Gossler & Co. KG e Banca Finint quali Co-Lead Manager.

Berenberg è stata nominata Co-Lead Manager esclusivamente ai fini dell’Offerta delle Obbligazioni a investitori istituzionali al di fuori dell’Italia e non ha effettuato né effettuerà alcuna offerta pubblica delle Obbligazioni in Italia. PedersoliGattai ha assistito WIIT per i profili legali e fiscali di diritto italiano, mentre Linklaters Studio Legale ha assistito il Placement Agent e i co-Lead Manager per i profili legali di diritto italiano e di diritto inglese.

Prestiti obbligazionari rilevanti in scadenza nei 18 mesi successivi al 30 settembre 2025

In conformità all’articolo IA.2.6.3 delle Istruzioni al Regolamento dei Mercati organizzati e gestiti da Borsa Italiana S.p.A., si comunica che il 7 ottobre 2026 è prevista la scadenza del prestito obbligazionario **senior**, non convertibile, non subordinato e non garantito “*Up to €150,000,000 Senior Unsecured Fixed Rate Notes due 7 October 2026*”, il cui importo nominale residuo ammonta, al 30 settembre 2025, a Euro 150 milioni (il “**Prestito Obbligazionario**”).

Evoluzione prevedibile della gestione

Alla luce della costante espansione del mercato del Cloud e della crescente diffusione delle soluzioni SaaS, PaaS e IaaS, si prospetta un’evoluzione della gestione aziendale orientata a una maggiore specializzazione tecnologica e a un incremento dell’agilità operativa. La governance sarà potenziata tramite strumenti avanzati di monitoraggio e gestione delle performance, con particolare attenzione alla cybersecurity, alla scalabilità delle infrastrutture e all’automazione dei processi. L’assetto organizzativo tenderà ad assumere modelli più orizzontali e collaborativi, favorendo una più stretta integrazione tra le funzioni tecniche e commerciali. Parallelamente, la gestione delle risorse umane è in continua evoluzione per attrarre sempre di più, valorizzare e trattenere professionisti con competenze specialistiche nei settori del cloud computing, della data analytics e dell’intelligenza artificiale, elementi chiave per sostenere la crescita e la competitività del Gruppo nel medio-lungo periodo.

Inoltre, in coerenza con la strategia di crescita, prosegue l’attività di scouting per operazioni di M&A nella “D-A-CH zone”, con il mercato tedesco che continua a rappresentare una rilevante opportunità di espansione del Gruppo in Europa.

Il Gruppo WIIT al 30 settembre 2025 risulta esposto in misura marginale al mercato russo, ucraino ed israeliano. Gli Amministratori non ritengono che da tali rapporti commerciali possano scaturire né direttamente né indirettamente rischi.

Dichiarazione ex art. 154-bis, comma secondo, del D.Lgs. n. 58/1998

Il Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Dott. Stefano Pasotto, dichiara ai sensi dell’art. 154-bis, comma secondo, del D.Lgs. n. 58/1998, che l’informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Si allegano gli schemi contabili consolidati del Gruppo WIIT al 30 settembre 2025. Con riferimento ai dati esposti nel presente comunicato, si precisa che si tratta di dati che non sono oggetto né di revisione legale né di esame da parte del Collegio Sindacale della Società. Il resoconto intermedio consolidato di gestione al 30 giugno 2025 sarà messo a

disposizione del pubblico nei termini di legge e di regolamento presso la sede sociale e sul sito internet della Società (<http://www.wiit.cloud/>), nella Sezione “Investors – Relazioni e Presentazioni”, nonché, presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato “eMarket STORAGE” (www.emarketstorage.com).

Questo comunicato stampa contiene previsioni e stime che riflettono le attuali opinioni del management del Gruppo in merito ad eventi futuri e incerti. Previsioni e stime sono in genere identificate da espressioni come “è possibile”, “si dovrebbe”, “si prevede”, “ci si attende”, “si stima”, “si ritiene”, “si intende”, “si progetta”, “obiettivo” oppure dall’uso negativo di queste espressioni o da altre varianti di tali espressioni oppure dall’uso di terminologia comparabile. Queste previsioni e stime comprendono, ma non si limitano a, tutte le informazioni diverse dai dati di fatto, incluse, senza limitazione, quelle relative alla posizione finanziaria futura del Gruppo e ai risultati operativi, la strategia, i piani, gli obiettivi e gli sviluppi futuri nei mercati in cui il Gruppo opera o intende operare. A seguito di tali incertezze e rischi, si avvisano i lettori che non devono fare eccessivo affidamento su tali informazioni di carattere previsionale come previsione di risultati effettivi. La capacità del Gruppo di raggiungere i risultati previsti dipende da molti fattori al di fuori del controllo del management. I risultati effettivi possono differire significativamente da (ed essere più negativi di) quelli previsti o impliciti nei dati previsionali. Tali previsioni e stime comportano rischi ed incertezze che potrebbero avere un impatto significativo sui risultati attesi e si fondano su assunti di base. Le previsioni e le stime ivi formulate si basano su informazioni a disposizione del Gruppo alla data odierna. Il Gruppo non assume alcun obbligo di aggiornare pubblicamente e di rivedere previsioni e stime a seguito della disponibilità di nuove informazioni, di eventi futuri o di altro, tranne nei casi previsti dalla legge.

***WIIT S.p.A.**, società quotata sul segmento Euronext Star Milan (“STAR”), è leader europeo nel mercato del Cloud Computing. È presente in mercati chiave quali Italia, Germania e Svizzera, posizionandosi tra i player primari nell’erogazione di soluzioni tecnologiche innovative di Private and Hybrid Cloud. WIIT opera attraverso processi gestiti, risorse specializzate e asset tecnologici tra cui datacenter di proprietà distribuiti in 7 Region: 4 in Germania, 1 in Svizzera e 2 in Italia, di cui 3 abilitate con Premium Zone, ossia con garanzia di alta disponibilità, massimi livelli di resilienza e security by design: di queste, due ospitano datacenter certificati Tier IV dall’Uptime Institute. WIIT dispone di 6 certificazioni SAP ai massimi livelli di specializzazione. L’approccio end-to-end consente l’erogazione, alle aziende partner, di servizi personalizzati ad alto valore aggiunto, con elevatissimi standard di sicurezza e qualità, per la gestione di critical application e business continuity, oltre a garantire massima affidabilità nella gestione delle principali piattaforme applicative internazionali (SAP, Oracle e Microsoft). Dal 2022 il Gruppo WIIT ha aderito all’UN Global Compact delle Nazioni Unite. (www.wiit.cloud)*

Per ulteriori informazioni:

Investor Relations WIIT S.p.A.:

Stefano Pasotto – CFO & Investor Relations Director

Francesca Cocco – Lerxi Consulting – Investor Relations

T +39.02.3660.7500

Fax +39.02.3660.7505

ir@wiit.cloud

www.wiit.cloud

Media Relations:

Image Building

Rafaella Casula

Tel. +39 348 3067877

Simona Porcino

Tel. +39 340 9844532

Francesca Alberio

Tel. +39 340 0547370

wiit@imagebuilding.it

Situazione Patrimoniale Finanziaria Consolidata

STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO		
	30.09.2025	31.12.2024
ATTIVO		
Attività immateriali	57.215.516	59.657.867
Avviamento	124.603.021	124.603.021
Diritti d'uso	14.889.245	11.949.021
Impianti e macchinari	8.302.641	8.682.107
Altre attività materiali	55.302.245	58.022.098
Attività per imposte anticipate	1.741.914	2.013.822
Partecipazioni	5	5
Altre attività finanziarie non correnti	1.288.688	563.524
ATTIVITA' NON CORRENTI	263.343.276	265.491.464
Rimanenze	205.054	203.322
Crediti commerciali	28.689.400	30.567.439
Crediti commerciali verso controllante	438	438
Attività finanziarie correnti	2.696.474	6.195.112
Crediti vari e altre attività correnti	12.306.440	10.701.145
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	11.236.199	15.509.020
ATTIVITA' CORRENTI	55.134.005	63.176.476
TOTALE ATTIVO	318.477.281	328.667.940

Situazione Patrimoniale Finanziaria Consolidata

STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO		
	30.09.2025	31.12.2024
PATRIMONIO NETTO E PASSIVO		
Capitale Sociale	2.802.066	2.802.066
Riserva per sovrapprezzo azioni	44.598.704	44.598.704
Riserva legale	560.413	560.413
Altre riserve	1.625.269	7.000.153
Riserva azioni proprie in portafoglio	(32.788.489)	(31.700.611)
Riserve e utili (perdite) portati a nuovo	7.887.271	1.532.255
Riserva di traduzione	87.370	82.692
Risultato del periodo di competenza del Gruppo	9.871.230	9.264.501
PATRIMONIO NETTO DI GRUPPO	34.643.834	34.140.173
<i>Risultato del periodo di competenza di terzi</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<i>Patrimonio netto di terzi</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
TOTALE PATRIMONIO NETTO	34.643.834	34.140.173
Debiti verso altri finanziatori	20.154.959	19.218.152
Prestito Obbligazionario non corrente	150.688.480	151.625.756
Debiti verso banche	22.678.468	26.918.302
Altre passività finanziarie non correnti	105.875	69.905
Benefici ai dipendenti	2.936.153	3.001.166
Fondo per rischi ed oneri	608.410	563.410
Fondo per passività fiscali differite	12.760.132	13.821.515
Altri debiti e passività non correnti	42.084	41.948
PASSIVITA' NON CORRENTI	209.974.561	215.260.154
Debiti verso altri finanziatori	12.670.348	10.338.783
Debiti Prestito Obbligazionario corrente	8.900.530	8.900.530
Debiti verso banche correnti	16.250.179	14.531.778
Passività per imposte correnti	8.349.039	6.084.782
Altre passività finanziarie correnti	570.645	2.800.000
Debiti commerciali	15.843.131	20.394.935
Passività correnti derivanti da contratto	3.762.563	3.479.313
Altri debiti e passività correnti	7.512.450	12.737.490
PASSIVITA' CORRENTI	73.858.884	79.267.612
TOTALE PASSIVITA'	283.833.446	294.527.766
TOTALE PASSIVO	318.477.281	328.667.940

Conto Economico Consolidato

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO				
	9M 2025	9M 2024	Adjusted 9M 2025	Adjusted 9M 2024
RICAVI E PROVENTI OPERATIVI				
Ricavi delle vendite e della prestazione di servizi	122.672.480	112.187.090	122.672.480	112.187.090
Altri proventi	3.052.675	4.808.575	3.052.675	2.982.035
Totale ricavi e proventi operativi	125.725.155	116.995.665	125.725.155	115.169.125
Acquisti e prestazioni di servizi	(39.676.139)	(38.377.727)	(38.466.877)	(37.330.202)
Costo del lavoro	(36.724.959)	(35.130.384)	(35.601.890)	(34.817.612)
Ammortamenti e svalutazioni	(28.171.102)	(23.676.141)	(24.503.443)	(20.072.607)
Accantonamenti	(45.003)	0	(45.003)	0
Altri costi e oneri operativi	(717.248)	(526.909)	(717.248)	(526.909)
Variaz. Rimanenze di mat.prime, suss.,consumo e merci	1.732	117.063	1.732	117.063
Totale costi operativi	(105.332.720)	(97.594.099)	(99.332.730)	(92.630.267)
RISULTATO OPERATIVO	20.392.435	19.401.566	26.392.425	22.538.858
Proventi finanziari	84.453	258.474	84.453	258.474
Oneri finanziari	(6.473.473)	(6.526.566)	(6.473.473)	(6.526.566)
Utili (perdite) su cambi	(135.368)	(4.346)	(135.368)	(4.346)
RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE	13.868.047	13.129.129	19.868.037	16.266.420
Imposte sul reddito	(3.996.817)	(2.940.596)	(5.767.947)	(4.095.758)
RISULTATO NETTO	9.871.230	10.188.533	14.100.090	12.170.662

Indebitamento Finanziario Netto

	30.09.2025	31.12.2024
A - Cassa e altre disponibilità liquide ed equivalenti	11.236.199	15.509.020
B - Titoli detenuti per la negoziazione	0	0
C - Attività finanziarie correnti	2.696.474	6.195.112
D - Liquidità (A + B + C)	13.932.673	21.704.132
E - Debiti verso banche correnti	(16.250.179)	(14.531.778)
F - Altre passività finanziarie correnti	(570.645)	(2.800.000)
G - Debiti verso altri finanziatori	(12.670.348)	(10.338.783)
H - Prestito Obbligazionario corrente	(8.900.530)	(8.900.530)
I - Indebitamento finanziario corrente (E + F + G + H)	(38.391.702)	(36.571.092)
J - Indebitamento finanziario netto corrente (I - D)	(24.459.029)	(14.866.960)
K - Debiti verso banche	(22.678.468)	(26.918.302)
L - Debiti verso altri finanziatori	(20.154.959)	(19.218.152)
M - Prestito Obbligazionario non corrente	(150.688.480)	(151.625.756)
N - Altre passività finanziarie non correnti	(105.875)	(69.905)
O - Debiti commerciali e altri debiti non correnti	0	0
P. Indebitamento finanziario non corrente (K + L + M + N + O)	(193.627.782)	(197.832.115)
Q - Indebitamento finanziario netto di Gruppo (J + P)	(218.086.812)	(212.699.075)
- Debiti per locazioni IFRS 16 (corrente)	5.223.562	3.051.522
- Debiti per locazioni IFRS 16 (non corrente)	9.132.808	8.349.977
R - Indebitamento finanziario netto escluso impatto IFRS16 di Gruppo	(203.730.442)	(201.297.576)

Rendiconto Finanziario Consolidato

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO	9M 2025	9M 2024
Risultato netto da attività di funzionamento	9.871.230	10.188.533
Rettifiche relative alle voci che non hanno effetto sulla liquidità:		
Ammortamenti, accantonamenti, rivalutazioni e svalutazioni	28.171.102	23.676.141
Variazioni Benefici ai dipendenti	(65.013)	221.192
Incremento (riduzione) accantonamenti per rischi ed oneri	45.000	0
Proventi ed Oneri finanziari	6.524.388	6.272.438
Imposte sul reddito	3.996.817	2.940.596
Altri oneri/(proventi) non monetari*	(1.673.940)	(3.335.553)
Flussi di cassa dell'attività operativa prima delle variazioni di capitale circolante	46.869.584	39.963.347
Variazioni nelle attività e passività correnti:		
Decremento (incremento) rimanenze	(1.732)	(117.063)
Decremento (incremento) crediti commerciali	1.576.247	(3.289.711)
Incremento (decremento) debiti commerciali	(4.503.976)	(1.986.733)
Incremento (decremento) crediti e debiti tributari	(1.648.348)	2.777.247
Decremento (incremento) altre attività correnti	(1.168.929)	(4.373.645)
Incremento (decremento) altre passività correnti	(5.225.040)	(894.257)
Decremento (incremento) altre attività non correnti	(725.164)	231.848
Incremento (decremento) altre passività non correnti	136	5.441
Decremento (incremento) Attività derivanti da contratto	0	1.298.081
Incremento (decremento) Passività derivanti da contratto	283.250	(58.893)
Imposte sul reddito pagate	(828.689)	(3.108.394)
Interessi pagati / incassati	(3.476.409)	(3.354.567)
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa (a)	31.150.931	27.092.703
Incrementi delle attività immateriali	(5.335.035)	(4.620.065)
Incrementi delle attività materiali	(5.110.639)	(5.351.108)
Decremento (incremento) attività di investimento	3.062.271	7.919.278
Flusso di cassa da aggregazioni aziendali al netto delle disponibilità liquide	0	(585.824)
Disponibilità liquide nette impiegate nell'attività di investimento (b)	(7.383.403)	(2.637.719)
Accensione nuovi finanziamenti	9.000.000	13.000.000
Rimborso finanziamenti	(11.521.433)	(10.113.758)
Rimborso quote capitale Bond	(3.985.254)	(3.999.852)
Pagamenti debiti per locazioni	(11.539.525)	(9.370.606)
Pagamento corrispettivi differiti per aggregazioni aziendali	(335.000)	0
Incremento (Decremento) altri debiti finanziari	106.615	(440.957)
Dividendi pagati	(7.787.903)	(7.827.667)
(Acquisto) Vendita azioni proprie**	(1.977.850)	(712.134)
Disponibilità liquide nette derivanti dall'attività finanziaria (c)	(28.040.350)	(19.464.975)
Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti a+b+c	(4.272.822)	4.990.010
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine dell'esercizio	11.236.198	18.680.222
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio dell'esercizio	15.509.020	13.690.212
Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(4.272.822)	4.990.010

(*) nel 2025 fanno riferimento principalmente all'iscrizione degli effetti delle stock option in accordo all'ifrs 2, dalla contabilizzazione dei benefici ai dipendenti in accordo allo IAS 19 e dal rilascio di un Earn Out.

(**) si segnala che la voce "(Acquisti) Vendita azioni proprie" è composta interamente da acquisti di azioni proprie per Euro 1.977 migliaia. Tale voce non tiene in considerazione la variazione non monetaria di Euro 1.132 migliaia a seguito dell'assegnazione delle RSU ai dipendenti al termine di un piano RSU.

Indicatori alternativi di Performance

In conformità a quanto indicato nella raccomandazione ESMA in materia di indicatori alternativi di performance (ESMA/2015/1415) così come recepite dalla Comunicazione Consob n. 0092543 del 3 dicembre 2015, di seguito sono descritti gli Indicatori Alternativi di Performance utilizzati per monitorare l'andamento economico e finanziario del Gruppo.

Totale ricavi e proventi operativi Adjusted - è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. La misura Totale ricavi e proventi operativi Adjusted è calcolata come il Totale ricavi e proventi operativi come da prospetto di conto economico in accordo con i principi IFRS a cui è stato sottratto nel 2024 l'elemento non ricorrente legato all'avviamento negativo (bargain purchase) classificato nella voce "Altri proventi operativi". Si segnala che il Totale ricavi e proventi operativi Adjusted non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili IAS/IFRS adottati dall'Unione Europea. Conseguentemente, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dal Gruppo potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

EBITDA - è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. L'EBITDA è calcolato come la somma algebrica dell'utile di periodo al lordo delle imposte, dei proventi e oneri finanziari (inclusi utile e perdite su cambi), degli ammortamenti, delle svalutazioni e degli accantonamenti. Si segnala che l'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili IAS/IFRS adottati dall'Unione Europea. Conseguentemente, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dalla Capogruppo potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

EBITDA Margin - è un indice che misura la profittabilità operativa del Gruppo come percentuale dei ricavi consolidati conseguiti nell'esercizio ed è definito come il rapporto tra l'EBITDA e il Totale ricavi e proventi operativi.

EBITDA Adjusted - è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. L'EBITDA Adjusted è calcolato come la somma algebrica dell'utile di periodo al lordo delle imposte, dei proventi e oneri finanziari (inclusi utile e perdite su cambi e derivanti dalla valutazione con il metodo del PN delle partecipazioni), degli ammortamenti, delle svalutazioni e degli accantonamenti, dei costi per servizi professionali di merger & acquisition (M&A), costi di riorganizzazione del personale interno, dei costi per adeguamento delle opzioni Put&Call, dei costi per Piani di incentivazione Stock Options/Stock Grant l'elemento non ricorrente legato all'avviamento negativo (badwill) classificato nella voce "Altri ricavi e proventi operativi". Con riferimento all'EBITDA Adjusted, il Gruppo ritiene che l'aggiustamento (che definisce l'EBITDA Adjusted) sia stato effettuato al fine di rappresentare l'andamento operativo del Gruppo, al netto degli effetti di taluni eventi e operazioni. Tale aggiustamento relativo a taluni oneri si è reso necessario ai fini di garantire una migliore comparabilità dei dati storici relativi agli esercizi in esame, in quanto gli stessi includono voci di costo connesse a fenomeni aziendali non riconducibili alla normale gestione operativa del business del Gruppo, oltre che legati ai costi per prestazioni professionali riconducibili alle operazioni straordinarie di merger & acquisition. Il Gruppo, al fine di migliorare la comparabilità della performance operativa, esclude dal calcolo dell'EBITDA Adjusted anche i costi per la contabilizzazione delle Stock options e Stock Grant (IFRS2). Si segnala che l'EBITDA Adjusted non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili IAS/IFRS adottati dall'Unione Europea. Conseguentemente, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dal Gruppo potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

EBITDA Adjusted Margin – è un indice che misura la profittabilità operativa del Gruppo come percentuale dei ricavi consolidati conseguiti nell'esercizio ed è definito come il rapporto tra l'EBITDA Adjusted e il Totale ricavi e proventi operativi Adjusted.

EBIT – è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. L'EBIT è calcolato come la somma algebrica dell'utile di periodo al lordo delle imposte e dei proventi e oneri finanziari (inclusi utile e perdite su cambi). Si segnala che l'EBIT non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili IAS/IFRS adottati dall'Unione Europea. Conseguentemente, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dal Gruppo potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

EBIT Margin – è un indice che misura la redditività delle vendite del Gruppo. È calcolato come il rapporto tra l'EBIT e il Totale ricavi e proventi operativi.

EBIT Adjusted – è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. L'EBIT Adjusted è calcolato come la somma algebrica dell'utile di periodo al lordo delle imposte, dei proventi e oneri finanziari (inclusi utile e perdite su cambi e derivanti dalla valutazione con il metodo del PN delle partecipazioni), degli ammortamenti e delle svalutazioni; dei costi per servizi professionali di merger & acquisition (M&A), costi di riorganizzazione del personale interno, dei costi per adeguamento delle opzioni Put&Call, dei costi per Piani di incentivazione Stock Options/Stock Grant, degli ammortamenti delle immobilizzazioni derivanti dalla Purchase Price Allocation riferita alle acquisizioni e l'elemento non ricorrente legato all'avviamento negativo (bargain purchase) classificato nella voce "Altri ricavi e proventi operativi". Con riferimento all'EBIT Adjusted, il Gruppo ritiene che l'aggiustamento (che definisce l'EBIT Adjusted) sia stato effettuato al fine di rappresentare l'andamento operativo del Gruppo, al netto degli effetti di taluni eventi e operazioni. Tale aggiustamento relativo a taluni oneri si è reso necessario ai fini di garantire una migliore comparabilità dei dati storici relativi agli esercizi in esame, in quanto gli stessi includono voci di costo connesse a fenomeni aziendali non riconducibili alla normale gestione operativa del business del Gruppo, oltre che legati ai costi per prestazioni professionali riconducibili alle operazioni straordinarie di merger & acquisition. Il Gruppo, al fine di migliorare la comparabilità della performance operativa, esclude dal calcolo dell'EBIT Adjusted anche i costi per la contabilizzazione delle Stock options e Stock Grant (IFRS2) e l'ammortamento delle immobilizzazioni derivanti dalla Purchase Price Allocation; Ammortamento lista clienti, contratti in esclusiva e piattaforma e Data Center, riferita alle acquisizioni.

EBIT Adjusted Margin – è un indice che misura la redditività delle vendite del Gruppo. È calcolato come il rapporto tra l'EBIT Adjusted e il Totale ricavi e proventi operativi Adjusted.

Risultato netto Adjusted – è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. Il Risultato netto Adjusted è calcolato come l'utile di periodo al lordo dei costi relativi delle operazioni straordinarie di merger & acquisition, costi di riorganizzazione del personale interno, dei costi per adeguamento delle opzioni Put&Call, dei costi per la contabilizzazione delle Stock options e Stock Grant (IFRS2), gli oneri finanziari relativi alla chiusura di contratti di finanziamento e l'ammortamento delle immobilizzazioni derivanti dalla Purchase Price Allocation; Ammortamento lista clienti, contratti in esclusiva, piattaforma e Data Center, riferita alle acquisizioni e dei relativi effetti fiscali sulle poste escluse.

Indebitamento Finanziario Netto – rappresenta un valido indicatore della struttura finanziaria del Gruppo. È determinato secondo quanto previsto dalla Comunicazione Consob n.5/21 del 29 aprile 2021e in conformità con le raccomandazioni ESMA 32-382-1138. Viene presentato in nota esplicativa.

Indebitamento Finanziario Netto Adjusted – rappresenta un valido indicatore della struttura finanziaria del Gruppo. È determinata secondo quanto previsto dalla Comunicazione Consob n.5/21 del 29 aprile 2021 e in conformità con le raccomandazioni ESMA 32-382-1138, incluse, ove applicabili, le altre attività non correnti relative ai depositi cauzionali ed esclusi i debiti commerciali e altri debiti non correnti. Viene presentata anche nella variante al netto agli effetti dell'IFRS 16. Tale misura viene presentata in relazione sulla gestione.