

COMUNICATO STAMPA

I CDA di WIIT, leader europeo nel Private Cloud Computing, approva i risultati consolidati al 31 marzo 2026: forte espansione dei margini, con EBITDA ed EBIT in crescita più che proporzionale rispetto ai ricavi

Al 31 marzo 2026 il Gruppo WIIT ha registrato¹:

- Ricavi Adjusted pari a Euro 41,4 milioni, +0,7% vs 1Q 2025 (Euro 41,1 milioni)
- Ricavi ARR di Gruppo reported pari a Euro 34,4 milioni +0,9% vs 1Q 2025 (Euro 34,1² milioni), 90,9% del totale ricavi³, a conferma della solidità del modello ricorrente
- EBITDA Adjusted pari a Euro 17,2 milioni, +9,0% vs 1Q 2025 (Euro 15,8 milioni). Margine sui ricavi di Gruppo, al 41,6% (+320bps vs 38,4% nel 1Q 2025), in forte miglioramento, grazie al continuo rafforzamento della marginalità in Italia al 54,2% e alle sinergie di costo derivanti dalle società acquisite
- EBIT Adjusted pari ad Euro 9,4 milioni, +21,1% vs 1Q 2025 (Euro 7,8 milioni) e margine operativo al 22,7% (+380bps vs 18,9% nel 1Q 2025) in significativo progresso rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente, a conferma della capacità del Gruppo di generare redditività e valorizzare le leve di efficienza implementate
- Utile Netto Adjusted pari ad Euro 4,1 milioni sostanzialmente in linea con il 1Q 2025 (Euro 4,3 milioni), con i benefici della crescita operativa in parte assorbiti dai maggiori oneri finanziari connessi al nuovo Bond da Euro 215 milioni emesso a ottobre 2025

¹ Per le definizioni degli indicatori alternativi di performance utilizzati (tra cui, EBITDA, EBITDA Adjusted, EBIT, EBIT Adjusted, Posizione Finanziaria Netta/Indebitamento Finanziario Netto e Indebitamento Finanziario Netto Adjusted, Utile netto Adjusted), si rinvia al paragrafo "Indicatori alternativi di performance" in calce al presente comunicato stampa.

² Il valore annuo dei ricavi ARR relativi alla Svizzera (Econis) è rimasto invariato, si è proceduto a una differente allocazione dei ricavi per trimestre in linea con le procedure di rilevazione dei ricavi ricorsivi di gruppo che porta a un valore per il primo trimestre 2025 a livello di Gruppo a Euro 34,1 milioni rispetto agli Euro 33,7 milioni resi noti con comunicato stampa in data 13 maggio 2025.

³ ARR reported: ricavi di competenza 1Q 2026 di servizi ricorsivi delle società che operano nel mercato Cloud e Cyber Security in Italia (WIIT S.p.A.), Germania (WIIT AG, exc. Gecko) e Svizzera (Econis AG), escludendo la società di consulenza Gecko.

Milano, 13 maggio 2026 – Il Consiglio di Amministrazione di **WIIT S.p.A.** (“**WIIT**” o la “**Società**”; ISIN IT0005440893; WIIT.MI), uno dei principali player europei nel mercato dei servizi di Cloud Computing per le imprese focalizzato sull'erogazione di servizi continuativi di *Private e Hybrid Cloud* per le applicazioni critiche, riunitosi in data odierna ha approvato i risultati consolidati al 31 marzo 2026 del gruppo facente capo a WIIT (il “**Gruppo WIIT**” o “**Gruppo**”), redatti secondo i principi contabili internazionali IFRS

“Il primo trimestre 2026 conferma la solidità del nostro modello su entrambi i mercati: in Italia prosegue la crescita organica, in Germania abbiamo recuperato integralmente il churn straordinario, consolidando sempre di più il nostro posizionamento internazionale nei servizi cloud mission-critical. La crescita più che proporzionale di EBITDA e, soprattutto di EBIT, frutto dell'efficienza operativa e delle sinergie estratte dal perimetro, testimonia la scalabilità del nostro modello”.

Dichiara Alessandro Cozzi CEO di WIIT. *“A seguito dell'annuncio di Broadcom, WIIT è tra i pochi operatori a beneficiare di una potenziale quota di mercato incrementale, con un significativo rafforzamento della pipeline commerciale, in particolare sull'indirect channel, legato alle migrazioni dei clienti non più partner Broadcom entro il 2027. Lo stesso scenario alimenta la pipeline M&A, con due diligence preliminari già avviate su un paio di target strategicamente rilevanti, sempre nel rispetto della rigorosa disciplina finanziaria che ci contraddistingue”.*

Al 31 marzo 2026 il Gruppo WIIT ha registrato:

Ricavi Adjusted: Euro 41,4 milioni (Euro 41,1 milioni al 31 marzo 2025, +0,7%);

EBITDA Adjusted: Euro 17,2 milioni (Euro 15,8 milioni al 31 marzo 2025, +9,0%) con margine sui ricavi al 41,6% (38,4% nel 1Q 2025);

EBIT Adjusted: Euro 9,4 milioni (Euro 7,8 milioni al 31 marzo 2025, +21,1%) con margine sui ricavi al 22,7% (18,9% nel 1Q 2025);

Utile Netto Adjusted: Euro 4,1 milioni (Euro 4,3 milioni al 31 marzo 2025);

Posizione Finanziaria Netta Adjusted (indebitamento): Euro -137,5 milioni⁴ (Euro -156,2 milioni al 31 dicembre 2025).

⁴ Escluso l'effetto IFRS16 per Euro 15,5 milioni (Euro 12,4 milioni nel 2025) e inclusa la valorizzazione delle azioni proprie in portafoglio quantificata in circa Euro 90,8 milioni al valore di mercato del 31 marzo 2026 (valore di mercato al 31 dicembre 2025 Euro 56,1 milioni).

Analisi della Gestione Economica del Gruppo WIIT al 31 marzo 2026

Ricavi Adjusted pari a **Euro 41,4 milioni** (Euro 15,4 milioni in Italia, Euro 21,8 milioni in Germania, ed Euro 4,2 milioni in Svizzera) **in crescita del +0,7%** rispetto a Euro 41,1 milioni nel 1Q 2025. L'incremento è guidato in particolare dal progresso dei ricavi ARR reported pari al +0,9%, così suddivisi:

- Italia: Euro 14,4 milioni, pari al 89,9% del totale dei ricavi con un incremento del +7,7%;
- Germania: Euro 16,6 milioni, pari al 94,3% del totale dei ricavi esclusa Gecko, registrando una variazione del -4,1%;
- Svizzera: 3,4 milioni di euro, pari al 80,9% dei ricavi complessivi, in linea con il 1Q 2025.

Il churn è riconducibile principalmente a una decisione strategica in Italia e in Germania volta a focalizzare il portafoglio su contratti a più alto valore aggiunto e marginalità, coerentemente con il posizionamento premium dell'offerta.

Costi del personale adjusted pari a circa Euro 11,0 milioni, mostrano una significativa diminuzione di Euro 2,1 milioni rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente. Tale dinamica è coerente con le iniziative di razionalizzazione, efficientamento e ottimizzazione organizzativa avviate dal Gruppo in Italia, Germania e Svizzera, in un contesto di prosecuzione delle attività di sviluppo del business.

EBITDA Adjusted pari a **Euro 17,2 milioni** (Euro 15,8 milioni nel 1Q 2025), **+9,0% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente**, grazie alla concentrazione nei servizi Cloud, al livello di ottimizzazione raggiunto nell'organizzazione dei processi e dei servizi operativi, alle sinergie di costo e al continuo miglioramento del margine delle società acquisite. **Margine sui ricavi al 41,6%** (38,4% 1Q 2025).

Al 31 marzo 2026 il **margine del Gruppo WIIT in Italia è pari al 54,2%** (48,9% 1Q 2025), in Germania al 37,1% (36,6% 1Q 2025), in Svizzera al 18,2% (14,0% 1Q 2025). Il margine **di WIIT AG (esclusa Gecko) è pari al 39,1%** (38,8% 1Q 2025), in aumento rispetto all'anno precedente, grazie al sempre maggiore *focus* sui servizi a maggiore valore aggiunto.

La normalizzazione operata a livello di Margine Operativo Lordo (EBITDA) al 31 marzo 2026 si riferisce agli effetti derivanti dallo scouting per operazioni straordinarie di M&A per Euro 70 migliaia, ai costi relativi ai piani di incentivazione basati su strumenti finanziari per Euro 178 migliaia, ai costi di riorganizzazione del personale per circa Euro 69 migliaia e altri costi non ricorrenti per Euro 160 migliaia.

EBIT Adjusted (Margine Operativo Netto) **pari a Euro 9,4 milioni +21,1%**, rispetto a Euro 7,8 milioni registrati nel 1Q 2025, rappresentando il 22,7% dei ricavi (18,9% nel 1Q 2025). Il valore degli ammortamenti, svalutazioni e altri accantonamenti si assesta a circa Euro 7,8 milioni in decrescita di Euro 0,2 milioni rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, a ulteriore testimonianza del progressivo efficientamento della struttura dei costi e grazie a una riduzione progressiva degli investimenti avvenuta negli ultimi trimestri del 2025.

La normalizzazione operata a livello di Margine Operativo netto (EBIT) al 31 marzo 2026 si riferisce ai sopracitati aggiustamenti a livello di EBITDA e al valore degli ammortamenti relativi alla PPA (c.d. "Purchase Price Allocation") riguardanti le acquisizioni per Euro 1,2 milioni.

Proventi e Oneri Finanziari pari a Euro -3,4 milioni, in crescita di Euro 1,2 milioni rispetto all'anno precedente. Tale valore è principalmente attribuibile agli interessi sui prestiti obbligazionari, pari a Euro 3,4 milioni, in aumento rispetto al 31 marzo 2025 per effetto dell'emissione di un nuovo prestito obbligazionario nel mese di ottobre 2025 per Euro 215 milioni, al netto dei proventi finanziari pari Euro 1.2 milioni. Concorrono inoltre oneri finanziari legati a finanziamenti bancari e altri finanziatori per circa Euro 1,0 milioni.

Utile Netto Adjusted pari a Euro 4,1 milioni sostanzialmente in linea con il 1Q 2025 (Euro 4,3 milioni), incluso l'effetto fiscale calcolato sulle normalizzazioni a livello di risultato operativo consolidato. Tale dinamica è principalmente riconducibile all'andamento della gestione finanziaria che ha in parte assorbito i benefici derivanti dalla crescita della redditività operativa.

Analisi della Gestione Patrimoniale e Finanziaria del Gruppo WIIT al 31 marzo 2026

Posizione Finanziaria Netta (indebitamento) pari a Euro -243,9 milioni al 31 marzo 2026 (Euro -224,8 milioni al 31 dicembre 2025), considerando l'impatto IFRS16 di circa Euro 15,5 milioni (Euro 12,4 milioni al 31 dicembre 2025) ed esclusa la valorizzazione delle azioni proprie in portafoglio quantificata in circa Euro 90,8 milioni al valore di mercato del 31 marzo 2026 (valore di mercato al 31 dicembre 2025 pari a Euro 56,1 milioni).

Tale variazione comprende, in particolare:

- l'acquisto di azioni proprie per Euro 19,3 milioni;
- gli investimenti (CAPEX) di circa Euro 7,5 milioni di cui:
 - Euro 4,2 milioni (cash capex); relativi alla *maintenance* dell'infrastruttura esistente e all'acquisto di infrastrutture informatiche legate alle nuove commesse stipulate nel corso dell'anno sia in Italia che all'estero;
 - Euro 3,3 milioni relativi principalmente a canoni di locazione, colocation ed auto.

Nel corso del 1Q 2026 si sono registrati flussi di cassa generati dall'attività operativa per Euro 9,9 milioni (Euro 8,9 milioni nel 1Q 2025). Le disponibilità liquide al 31 marzo 2026 si assestano a Euro 55,2 milioni e registrano una differenza di Euro -8,5 milioni, rispetto al 31 dicembre 2025.

Fatti rilevanti verificatisi nel trimestre chiuso al 31 marzo 2026

In data 5 febbraio WIIT ha comunicato di essere stata confermata e selezionata come uno dei pochi partner europei nell'ambito del **Broadcom Advantage Partner Program**, programma privato ad accesso esclusivamente su invito, che consente a WIIT di operare con lo status di **Authorized VMware Cloud Service Provider (VCSP)**. Tale riconoscimento è attribuibile alla solida crescita registrata dal Gruppo negli ultimi cinque anni e testimonia l'efficacia degli investimenti strategici realizzati nelle infrastrutture di data center e nello sviluppo delle competenze tecnologiche. **I partner VCSP** si distinguono per la loro profonda competenza nelle soluzioni VMware e per una solida esperienza nel raggiungimento di elevati livelli di soddisfazione dei clienti. Questi partner si concentrano in genere su aree geografiche specifiche e possiedono solide capacità di vendita e assistenza, oltre a comprovate validazioni tecniche. Sono quindi particolarmente qualificati per soddisfare efficacemente le esigenze di servizi gestiti dei clienti nelle loro regioni di riferimento. Nell'ambito dell'**Advantage Partner Program**, WIIT sarà operativa in tutti i Paesi attualmente presidiati e nei futuri mercati di ingresso attraverso le prossime iniziative di crescita per linee esterne (M&A), contribuendo al consolidamento e all'evoluzione del progetto Cloud4Europe. Attraverso il suo approccio **Secure Cloud**, WIIT offre un pacchetto integrato di tecnologie premium e servizi gestiti altamente qualificati per **VMware Cloud Foundation (VCF)**, garantendo un cloud sovrano che assicura la residenza dei dati, elevati standard di conformità e il pieno rispetto dei controlli giurisdizionali. L'infrastruttura cloud proprietaria di WIIT si estende su 7 regioni strategiche in tutta Europa, di cui 3 abilitate come Premium Zone, con data center certificati Tier IV dall'Uptime Institute e con processi gestiti da personale altamente qualificato. Ciò consente di offrire servizi VCF con alta affidabilità, continuità operativa, sicurezza intrinseca e totale conformità normativa. Grazie a questa integrazione, WIIT è in grado di sfruttare le funzionalità intrinseche del software VMware, quali il bilanciamento del carico, l'orchestrazione avanzata delle risorse e l'implementazione ad alta disponibilità su più data center, garantendo prestazioni ininterrotte, scalabilità illimitata e continuo rinnovamento tecnologico. La sinergia tra le soluzioni VMware e l'infrastruttura proprietaria di WIIT consente di rispondere in modo flessibile e personalizzato alle diverse esigenze delle aziende, consolidando il ruolo di WIIT come punto di riferimento per l'innovazione e la protezione dei dati nel settore cloud europeo. WIIT, in qualità di partner VCSP e fornitore europeo di servizi cloud, continuerà a offrire ai propri clienti in Italia, Germania e Svizzera servizi avanzati di gestione delle infrastrutture virtuali e delle applicazioni critiche, basati sulle tecnologie VMware. Questi servizi fanno parte di un ecosistema di soluzioni in continua evoluzione, progettato per supportare le aziende nel loro percorso di trasformazione digitale e garantire innovazione, affidabilità e sicurezza costanti. **Infine, l'ampia offerta di servizi Cloud di WIIT e i vantaggi della portabilità delle licenze consentono all'azienda di assistere i cloud provider, oggi esclusi dal Broadcom Advantage Partner Program, e i loro clienti durante questa fase di transizione, fornendo un servizio senza discontinuità.**

In data 4 marzo WIIT ha annunciato la sottoscrizione di un nuovo contratto quinquennale del valore complessivo di Euro **2,8 milioni** per la gestione evoluta dei sistemi informativi di un **importante Gruppo internazionale operante nel settore industriale avanzato** (il "Cliente"). Il Cliente ha avviato un percorso di revisione strategica del proprio modello IT per rispondere alle esigenze di **scalabilità, resilienza e ottimizzazione dei costi** richieste dalla crescita del business. L'azienda ha quindi individuato in WIIT il partner tecnologico in grado di guidare una transizione end-to-end verso un modello IT più flessibile, sicuro e sostenibile. L'intero stack applicativo del Cliente, comprendente sistemi ERP SAP e altri applicativi core aziendali, quali piattaforme PLM e applicazioni dedicate alla R&D, sarà ospitato e gestito in Private Cloud nella Region WIIT Italy North/West, una delle tre Premium Zone di WIIT basata su datacenter Tier IV e progettata secondo criteri di security-by-design, massima resilienza e alta disponibilità. La continuità operativa sarà garantita da un sito di

Disaster Recovery ospitato nella Region WIIT Italy North/East, progettato per assicurare elevata disponibilità e separazione geografica rispetto all'ambiente primario. A questo si affiancano i servizi di *Cybersecurity* e le soluzioni di sicurezza perimetrale gestite da WIIT, integrate nei processi di protezione del Cliente per assicurare un controllo continuo e centralizzato dell'intera infrastruttura. A supporto delle esigenze di crescita, il modello operativo garantirà un'elevata scalabilità on demand, mantenendo allo stesso tempo una capacità evolutiva coerente con la roadmap di *digital transformation* del Cliente e con i suoi obiettivi strategici di lungo periodo.

Fatti rilevanti avvenuti dopo la chiusura dell'esercizio chiuso al 31 marzo 2026

In data 16 aprile 2026 WIIT ha annunciato il rinnovo, per una durata di 5 anni e un valore superiore a Euro 2,6 milioni, del contratto con un primario cliente del settore retail per l'erogazione di servizi di Secure Private Cloud. L'accordo prevede la gestione su infrastrutture Private Cloud WIIT dei sistemi applicativi mission-critical, incluse le principali piattaforme aziendali e SAP. Il cliente beneficia di un ambiente altamente resiliente ospitato nella Premium Zone della Region WIIT Italy North-West, con elevati livelli di stabilità, efficienza operativa e servizio. La continuità operativa è garantita da un sito di Disaster Recovery nella Region WIIT Italy North/East, con adeguata separazione geografica rispetto all'ambiente primario.

In data 29 aprile 2026 si è tenuta l'Assemblea annuale degli azionisti di WIIT che ha approvato il bilancio di esercizio al 31 dicembre 2025, deliberando altresì la distribuzione di un dividendo lordo pari a Euro 0,30 per azione. Nel corso della stessa seduta è stata inoltre approvata la Relazione sulla politica in materia di remunerazione e sui compensi corrisposti ed è stata conferita l'autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie.

L'Assemblea ha poi deliberato in merito alla composizione del Consiglio di Amministrazione, confermando l'amministratore Stefano Pasotto, già in carica a seguito di cooptazione, e procedendo alla nomina di Francesca Cocco quale amministratore a seguito della revoca di un amministratore deliberata nella medesima Assemblea.

Nell'ambito della propria strategia di lungo periodo volta a rafforzare il senior leadership team e a supportare il piano di crescita, **WIIT ha creato un Growth Team dedicato**. Il team ha l'obiettivo di rafforzare le attività di Sales Intelligence come la capacità di analisi del mercato potenziale relativo e di ottimizzare le azioni commerciali attraverso lo sviluppo di sales analytics al fine di maggiori opportunità di business. Attraverso il perfezionamento delle metodologie di sales acceleration, il team si concentrerà sulla massimizzazione dei tassi di conversione e sulla riduzione dei cicli di vendita, integrando al contempo l'innovazione al centro della creazione di valore per i clienti.

In linea con questi obiettivi, **Leonardo Piva è stato nominato Group Chief Growth Officer**. Forte di oltre 25 anni di esperienza internazionale nei settori enterprise software, data analytics e intelligenza artificiale, Leonardo guiderà il team nel percorso di espansione strategica di WIIT.

Prestiti obbligazionari rilevanti in scadenza nell'anno in corso

In conformità all'articolo IA.2.6.3 delle Istruzioni al Regolamento dei Mercati organizzati e gestiti da Borsa Italiana S.p.A., si comunica che il 7 ottobre 2026 è prevista la scadenza del prestito obbligazionario senior, non convertibile, non subordinato e non garantito "Up to €150,000,000 Senior Unsecured Fixed Rate Notes due 7 October 2026", il cui importo nominale residuo ammonta, al 31 dicembre 2025, a Euro 150 milioni (il "**Prestito Obbligazionario**").

Evoluzione prevedibile della gestione

Il contesto di mercato continua a essere trainato dalla forte espansione dei servizi Cloud e dalla crescente adozione di soluzioni SaaS, PaaS e IaaS, in uno scenario nel quale la digitalizzazione rappresenta ormai una leva strategica trasversale a tutti i settori. In tale quadro, l'evoluzione della gestione aziendale nel comparto ICT si conferma orientata a un ulteriore rafforzamento della specializzazione tecnologica e dell'agilità operativa, fattori distintivi sui quali il Gruppo WIIT continua a costruire il proprio posizionamento competitivo. I modelli di governance tendono a strutturarsi in forme sempre più evolute, con l'adozione di strumenti avanzati di monitoraggio delle performance e di controllo in tempo reale dei servizi erogati, a supporto di una gestione data-driven e orientata alla generazione di valore. Centrali rimangono i temi della cybersecurity, della resilienza infrastrutturale e della scalabilità dei sistemi: pilastri ormai imprescindibili per sostenere la crescita, presidiare la continuità operativa e garantire standard di servizio in linea con le aspettative di una clientela enterprise sempre più esigente. Sul piano organizzativo, prosegue il consolidamento di modelli flessibili e collaborativi, fondati su una più stretta integrazione tra funzioni tecniche, commerciali e di delivery. Una configurazione che consente di rispondere con maggiore rapidità ed efficacia alle esigenze del mercato, valorizzando al tempo stesso le competenze interne e le sinergie di Gruppo.

In linea con quanto già reso noto al mercato, proseguono le attività del Gruppo in relazione a potenziali operazioni di valorizzazione di propri *data center* in Germania, anche mediante operazioni di *sale-and-lease-back*, con l'obiettivo di liberare risorse finanziarie da destinare alla crescita per linee esterne. A tal riguardo, in linea con la strategia di crescita, prosegue lo *scouting* M&A e sono state avviate *due diligence* preliminari su due *target* strategicamente rilevanti, individuate nel rispetto della rigorosa disciplina finanziaria che contraddistingue la strategia del Gruppo.

Quanto al contesto macroeconomico, al 31 marzo 2026 il Gruppo WIIT presenta un'esposizione marginale (<0,01%) verso il mercato russo, ucraino e i Paesi mediorientali. Gli Amministratori non ravvisano, da tali rapporti commerciali, rischi diretti o indiretti rilevanti per l'andamento del Gruppo

Dichiarazione ex art. 154-bis, comma secondo, del D.Lgs. n. 58/1998

Il Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Dott. Stefano Pasotto, dichiara ai sensi dell'art. 154-bis, comma secondo, del D.Lgs. n. 58/1998, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

Si allegano gli schemi contabili consolidati del Gruppo WIIT al 31 marzo 2026. Con riferimento ai dati esposti nel presente comunicato, si precisa che si tratta di dati che non sono oggetto né di revisione legale né di esame da parte del Collegio Sindacale della Società. Il resoconto intermedio consolidato di gestione al 31 marzo 2026 sarà messo a disposizione del pubblico nei termini di legge e di regolamento presso la sede sociale e sul sito internet della Società (<http://www.wiit.cloud/>), nella Sezione "Investors – Relazioni e Presentazioni", nonché, presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato "eMarket STORAGE" (www.emarketstorage.com).

Questo comunicato stampa contiene previsioni e stime che riflettono le attuali opinioni del management del Gruppo in merito ad eventi futuri e incerti. Previsioni e stime sono in genere identificate da espressioni come “è possibile”, “si dovrebbe”, “si prevede”, “ci si attende”, “si stima”, “si ritiene”, “si intende”, “si progetta”, “obiettivo” oppure dall’uso negativo di queste espressioni o da altre varianti di tali espressioni oppure dall’uso di terminologia comparabile. Queste previsioni e stime comprendono, ma non si limitano a, tutte le informazioni diverse dai dati di fatto, incluse, senza limitazione, quelle relative alla posizione finanziaria futura del Gruppo e ai risultati operativi, la strategia, i piani, gli obiettivi e gli sviluppi futuri nei mercati in cui il Gruppo opera o intende operare. A seguito di tali incertezze e rischi, si avvisano i lettori che non devono fare eccessivo affidamento su tali informazioni di carattere previsionale come previsione di risultati effettivi. La capacità del Gruppo di raggiungere i risultati previsti dipende da molti fattori al di fuori del controllo del management. I risultati effettivi possono differire significativamente da (ed essere più negativi di) quelli previsti o impliciti nei dati previsionali. Tali previsioni e stime comportano rischi ed incertezze che potrebbero avere un impatto significativo sui risultati attesi e si fondano su assunti di base. Le previsioni e le stime ivi formulate si basano su informazioni a disposizione del Gruppo alla data odierna. Il Gruppo non assume alcun obbligo di aggiornare pubblicamente e di rivedere previsioni e stime a seguito della disponibilità di nuove informazioni, di eventi futuri o di altro, tranne nei casi previsti dalla legge.

WIIT S.p.A.

WIIT S.p.A., società quotata sul segmento Euronext Star Milan (“STAR”), è leader nel mercato del Cloud Computing. Attraverso un footprint paneuropeo, è presente in mercati chiave quali Italia, Germania e Svizzera, posizionandosi tra i player primari nell’erogazione di soluzioni tecnologiche innovative di Private and Hybrid Cloud. WIIT opera attraverso processi gestiti, risorse specializzate e asset tecnologici tra cui datacenter di proprietà distribuiti in 7 Region: 4 in Germania, 1 in Svizzera e 2 in Italia, di cui 3 abilitate con Premium Zone, ossia con garanzia di alta disponibilità, massimi livelli di resilienza e security by design; di queste, due ospitano datacenter certificati Tier IV dall’Uptime Institute. Dal 2006, WIIT è certificata continuamente come SAP Operations Partner, distinguendosi per l’eccellenza nella gestione completa dei servizi SAP Private Cloud sulle diverse piattaforme SAP. L’approccio end-to-end consente l’erogazione, alle aziende partner, di servizi personalizzati ad alto valore aggiunto, con elevatissimi standard di sicurezza e qualità, per la gestione di critical application e business continuity, oltre a garantire massima affidabilità nella gestione delle principali piattaforme applicative internazionali (SAP, Oracle e Microsoft). Dal 2022 il Gruppo WIIT ha aderito all’UN Global Compact delle Nazioni Unite. (www.wiit.cloud).

Per ulteriori informazioni:

Investor Relations WIIT S.p.A.:

Stefano Pasotto – CFO & Investor Relations Director
Francesca Cocco – Lerxi Consulting – Investor Relations
T +39.02.3660.7500
Fax +39.02.3660.7505
ir@wiit.cloud
www.wiit.cloud

Media Relations:

Image Building
Rafaella Casula
Tel. +39 348 3067877
Simona Porcino
Tel. +39 340 9844532
Francesca Alberio
Tel. +39 340 0547370
wiit@imagebuilding.it

Situazione Patrimoniale Finanziaria Consolidata

SITUAZIONE PATRIMONIALE FINANZIARIA CONSOLIDATA		
	31.03.2026	31.12.2025
ATTIVO		
Attività immateriali	55.717.053	56.907.669
Avviamento	124.603.021	124.603.021
Diritti d'uso	14.424.708	12.759.308
Impianti e macchinari	7.854.312	8.078.446
Altre attività materiali	54.082.404	55.642.986
Attività per imposte anticipate	1.906.196	1.903.249
Partecipazioni	5	5
Altre attività finanziarie non correnti	1.230.490	1.278.656
ATTIVITA' NON CORRENTI	259.818.189	261.173.341
Rimanenze	302.916	258.655
Crediti commerciali	30.843.222	31.025.123
Crediti commerciali verso controllante	438	0
Attività finanziarie correnti	167.803.522	176.599.447
Crediti vari e altre attività correnti	12.056.920	10.873.675
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti	55.160.594	63.678.279
ATTIVITA' CORRENTI	266.167.612	282.435.179
TOTALE ATTIVO	525.985.801	543.608.520

Situazione Patrimoniale Finanziaria Consolidata

SITUAZIONE PATRIMONIALE FINANZIARIA CONSOLIDATA		
	31.03.2026	31.12.2025
PATRIMONIO NETTO E PASSIVO		
Capitale Sociale	2.802.066	2.802.066
Riserva per sovrapprezzo azioni	44.598.704	44.598.704
Riserva legale	560.413	560.413
Altre riserve	854.837	1.916.869
Riserva azioni proprie in portafoglio	(64.848.102)	(46.644.134)
Riserve e utili (perdite) portati a nuovo	18.221.661	7.559.807
Riserva di traduzione	112.243	94.242
Risultato netto di competenza del Gruppo	2.869.737	10.484.135
PATRIMONIO NETTO DI GRUPPO	5.171.559	21.372.101
<i>Risultato del periodo di competenza di terzi</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<i>Patrimonio netto di terzi</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
TOTALE PATRIMONIO NETTO	5.171.559	21.372.101
Debiti verso altri finanziatori	23.162.571	21.886.941
Prestito Obbligazionario non corrente	212.673.965	212.618.541
Debiti verso banche	45.090.353	49.741.305
Altre passività finanziarie non correnti	0	43.016
Benefici ai dipendenti	2.576.360	2.735.558
Fondo per rischi ed oneri	662.018	659.168
Fondo per passività fiscali differite	12.491.408	12.712.224
PASSIVITA' NON CORRENTI	296.656.674	300.396.753
Debiti verso altri finanziatori	13.095.114	12.097.811
Debiti Prestito Obbligazionario corrente	155.743.029	152.436.229
Debiti verso banche correnti	17.050.178	16.254.192
Passività per imposte correnti	9.139.930	7.925.910
Debiti commerciali	13.283.725	16.296.283
Debiti verso società controllante	545.922	301.732
Passività correnti derivanti da contratto	6.338.772	7.128.712
Altri debiti e passività correnti	8.960.898	9.398.794
PASSIVITA' CORRENTI	224.157.567	221.839.665
TOTALE PASSIVITA'	520.814.241	522.236.418
TOTALE PASSIVO	525.985.801	543.608.520

Conto Economico Consolidato

CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO				
	3M 2026	3M 2025	Adjusted 3M 2026	Adjusted 3M 2025
RICAVI E PROVENTI OPERATIVI				
Ricavi delle vendite e della prestazione di servizi	41.180.727	40.646.261	41.180.727	40.646.261
Altri ricavi e proventi	205.835	464.676	205.835	464.676
Totale ricavi e proventi operativi	41.386.561	41.110.938	41.386.561	41.110.938
Acquisti e prestazioni di servizi	(13.244.580)	(12.311.676)	(12.913.287)	(11.975.973)
Costo del lavoro	(11.147.625)	(13.157.079)	(11.003.622)	(13.089.488)
Ammortamenti e svalutazioni	(8.896.680)	(9.246.558)	(7.667.130)	(8.017.009)
Accantonamenti	(126.000)	0	(126.000)	0
Altri costi e oneri operativi	(314.883)	(217.813)	(314.883)	(217.813)
Variaz. Rimanenze di mat.prime, suss.,consumo e merci	44.261	(45.969)	44.261	(45.969)
Totale costi operativi	(33.685.507)	(34.979.096)	(31.980.661)	(33.346.252)
RISULTATO OPERATIVO	7.701.055	6.131.842	9.405.901	7.764.686
Proventi finanziari	1.150.346	23.327	1.150.346	23.327
Oneri finanziari	(4.524.654)	(2.116.950)	(4.524.654)	(2.116.950)
Utili (perdite) su cambi	(5.658)	(111.429)	(5.658)	(111.429)
RISULTATO PRIMA DELLE IMPOSTE	4.321.089	3.926.791	6.025.935	5.559.635
Imposte sul reddito	(1.451.352)	(769.709)	(1.906.480)	(1.303.264)
RISULTATO NETTO	2.869.737	3.157.082	4.119.455	4.256.370

Indebitamento Finanziario Netto

Posizione Finanziaria Netta Consolidata	31.03.2026	31.12.2025
A - Cassa e altre disponibilità liquide ed equivalenti	55.160.594	63.678.279
B - Titoli detenuti per la negoziazione	0	0
C - Attività finanziarie correnti	167.803.522	176.599.447
D - Liquidità (A + B + C)	222.964.116	240.277.726
E - Debiti verso banche correnti	(17.050.178)	(16.254.192)
F - Altre passività finanziarie correnti	(0)	(0)
G - Debiti verso altri finanziatori	(13.095.114)	(12.097.811)
H - Prestito Obbligazionario corrente	(155.743.029)	(152.436.229)
I - Indebitamento finanziario corrente (E + F + G + H)	(185.888.321)	(180.788.233)
J - Indebitamento finanziario netto corrente (I - D)	37.075.795	59.489.493
K - Debiti verso banche	(45.090.353)	(49.741.305)
L - Debiti verso altri finanziatori	(23.162.571)	(21.886.941)
M - Prestito Obbligazionario non corrente	(212.673.965)	(212.618.541)
N - Altre passività finanziarie non correnti	0	(43.016)
O - Debiti commerciali e altri debiti non correnti	0	0
P. Indebitamento finanziario non corrente (K + L + M + N + O)	(280.926.888)	(284.289.804)
Q - Indebitamento finanziario netto di Gruppo (J + P)	(243.851.093)	(224.800.311)
- Debiti per locazioni IFRS 16 (corrente)	5.764.550	4.703.441
- Debiti per locazioni IFRS 16 (non corrente)	9.728.025	7.737.152
R - Indebitamento finanziario netto escluso impatto IFRS16 di Gruppo	(228.358.518)	(212.359.717)

Rendiconto Finanziario Consolidato

RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO	3M 2026	3M 2025
Risultato netto da attività di funzionamento	2.869.737	3.157.082
Rettifiche relative alle voci che non hanno effetto sulla liquidità:		
Ammortamenti, accantonamenti, rivalutazioni e svalutazioni	8.896.680	9.246.558
Variazioni Benefici ai dipendenti	(159.198)	177.800
Proventi finanziari	(1.150.346)	(23.327)
Oneri finanziari	4.530.312	2.228.378
Imposte sul reddito	1.451.321	769.709
Altri oneri/(proventi) non monetari*	222.263	168.489
Flussi di cassa dell'attività operativa prima delle variazioni di capitale circolante	16.660.769	15.724.689
Variazioni nelle attività e passività correnti:		
Decremento (incremento) rimanenze	(44.261)	45.969
Decremento (incremento) crediti commerciali	55.464	(149.381)
Incremento (decremento) debiti commerciali	(2.754.388)	(4.835.788)
Incremento (decremento) crediti e debiti tributari	0	671.920
Decremento (incremento) altre attività correnti	(1.408.553)	(1.945.696)
Incremento (decremento) altre passività correnti	(437.897)	159.082
Decremento (incremento) altre attività non correnti	(169.160)	37.694
Incremento (decremento) altre passività non correnti	0	14.668
Incremento (decremento) Passività derivanti da contratto	(789.939)	569.175
Imposte sul reddito pagate	(266.575)	(156.263)
Interessi pagati / incassati	(935.785)	(1.202.377)
Disponibilità liquide nette generate dall'attività operativa (a)	9.909.674	8.933.693
Incrementi delle attività immateriali	(1.190.411)	(3.207.351)
Incrementi delle attività materiali	(16.727)	(2.407.549)
Decremento (incremento) attività di investimento	9.939.275	4.438.108
Disponibilità liquide nette impiegate nell'attività di investimento (b)	8.732.137	(1.176.793)
Accensione nuovi finanziamenti	0	4.000.000
Rimborso finanziamenti	(3.854.966)	(3.660.497)
Rimborso quote capitale Bond	0	(1.313.820)
Pagamenti debiti per locazioni	(3.968.481)	(3.662.543)
Incremento (Decremento) altri debiti finanziari	(43.014)	0
(Acquisto) Vendita azioni proprie**	(19.293.033)	(1.139.420)
Disponibilità liquide nette derivanti dall'attività finanziaria (c)	(27.159.495)	(5.776.281)
Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti a+b+c	(8.517.684)	1.980.620
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti alla fine dell'esercizio	55.160.594	17.489.640
Disponibilità liquide e mezzi equivalenti all'inizio dell'esercizio	63.678.279	15.509.020
Incremento (decremento) netto delle disponibilità liquide e mezzi equivalenti	(8.517.684)	1.980.620

(*) nel 2026 fanno riferimento principalmente all'iscrizione degli effetti delle stock option in accordo all'ifrs 2, alla contabilizzazione dei benefici ai dipendenti in accordo allo IAS 19 ed alla conversione di un bilancio in valuta estera.

(**) si segnala che la voce "(Acquisti) Vendita azioni proprie" è composta da acquisti di azioni proprie per Euro 19.832 migliaia e dalla vendita di azioni proprie per Euro 539 migliaia a seguito dell'esercizio di un piano di stock option.

Indicatori alternativi di performance

In conformità a quanto indicato nella raccomandazione ESMA in materia di indicatori alternativi di performance (ESMA/2015/1415) così come recepite dalla Comunicazione Consob n. 0092543 del 3 dicembre 2015, di seguito sono descritti gli Indicatori Alternativi di Performance utilizzati per monitorare l'andamento economico e finanziario del Gruppo.

Totale ricavi e proventi operativi Adjusted - è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. La misura Totale ricavi e proventi operativi Adjusted è calcolata come il Totale ricavi e proventi operativi come da prospetto di conto economico in accordo con i principi IFRS a cui è stato sottratto nel 2024 l'elemento non ricorrente legato al buon affare (bargain purchase) classificato nella voce "Altri proventi operativi". Si segnala che il Totale ricavi e proventi operativi Adjusted non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili IAS/IFRS adottati dall'Unione Europea. Conseguentemente, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dal Gruppo potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

EBITDA - è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. L'EBITDA è calcolato come il Risultato netto escludendo le Imposte sul reddito, i Proventi finanziari, gli Oneri finanziari, le Perdite su cambi, gli Ammortamenti e svalutazioni e gli Accantonamenti. Si segnala che l'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili IAS/IFRS adottati dall'Unione Europea. Conseguentemente, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dalla Capogruppo potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

EBITDA Margin - è un indice che misura la profittabilità operativa del Gruppo come percentuale dei ricavi consolidati conseguiti nell'esercizio ed è definito come il rapporto tra l'EBITDA e il Totale ricavi e proventi operativi.

EBITDA Adjusted è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. L'EBITDA Adjusted è calcolato come il Risultato netto escludendo le Imposte sul reddito, i Proventi finanziari, gli Oneri finanziari, le Perdite su cambi, gli Ammortamenti e svalutazioni e gli Accantonamenti, dei costi per servizi professionali di merger & acquisition (M&A), costi di riorganizzazione del personale interno, dei costi per Piani di incentivazione Stock Options/Stock Gran. Con riferimento all'EBITDA Adjusted, il Gruppo ritiene che detti aggiustamenti siano stati effettuati al fine di rappresentare l'andamento operativo del Gruppo, nonché garantire una migliore comparabilità dei dati storici relativi agli esercizi in esame, in quanto gli stessi includono voci di costo connesse a fenomeni aziendali non riconducibili alla normale gestione operativa del business del Gruppo, oltre che legati ai costi per prestazioni professionali riconducibili alle operazioni straordinarie di merger & acquisition. Il Gruppo, al fine di migliorare la comparabilità della performance operativa, esclude dal calcolo dell'EBITDA Adjusted anche i costi per la contabilizzazione delle Stock options e Stock Grant (IFRS2). Si segnala che l'EBITDA Adjusted non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili IAS/IFRS adottati dall'Unione Europea. Conseguentemente, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dal Gruppo potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

EBITDA Adjusted Margin - è un indice che misura la profittabilità operativa del Gruppo come percentuale dei ricavi consolidati conseguiti nell'esercizio ed è definito come il rapporto tra l'EBITDA Adjusted e il Totale ricavi e proventi operativi Adjusted.

EBIT - è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. L'EBIT è calcolato come il Risultato netto escludendo le Imposte sul reddito, i Proventi finanziari, gli Oneri finanziari e le Perdite su cambi. Si segnala

che l'EBIT non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi contabili IAS/IFRS adottati dall'Unione Europea. Conseguentemente, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altri gruppi e, pertanto, il saldo ottenuto dal Gruppo potrebbe non essere comparabile con quello determinato da questi ultimi.

EBIT Margin – è un indice che misura la redditività delle vendite del Gruppo. È calcolato come il rapporto tra l'EBIT e il Totale ricavi e proventi operativi.

EBIT Adjusted – è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. L'EBIT Adjusted è calcolato come il Risultato netto escludendo le Imposte sul reddito, i Proventi finanziari, gli Oneri finanziari e le Perdite su cambi; dei costi per servizi professionali di merger & acquisition (M&A), costi di riorganizzazione del personale interno, dei costi per Piani di incentivazione Stock Options/Stock Grant, degli ammortamenti delle immobilizzazioni derivanti dalla Purchase Price Allocation riferita alle acquisizioni e, nel 2024, dell'elemento non ricorrente legato al buon affare (bargain purchase) classificato nella voce "Altri proventi operativi". Con riferimento all'EBIT Adjusted, il Gruppo ritiene che detti aggiustamenti siano stato effettuati al fine di rappresentare l'andamento operativo del Gruppo, al netto degli effetti di taluni eventi e operazioni. Tali aggiustamenti relativi a taluni oneri si sono reso necessario anche al fine di garantire una migliore comparabilità dei dati storici relativi agli esercizi in esame, in quanto gli stessi includono voci di costo connesse a fenomeni aziendali non riconducibili alla normale gestione operativa del business del Gruppo, oltre all'ammortamento dei plusvalori allocati alle immobilizzazioni a seguito delle operazioni di aggregazioni aziendali (Purchase Price Allocation), nello specifico ammortamenti di liste clienti, contratti in esclusiva, piattaforma e Data Center.

EBIT Adjusted Margin – è un indice che misura la redditività delle vendite del Gruppo. È calcolato come il rapporto tra l'EBIT Adjusted e il Totale ricavi e proventi operativi Adjusted.

Risultato netto Adjusted – è una misura non-GAAP utilizzata dal Gruppo per misurare la propria performance. Il Risultato netto Adjusted è calcolato come il Risultato netto escludendo i costi relativi delle operazioni straordinarie di merger & acquisition, costi di riorganizzazione del personale interno, dei costi per la contabilizzazione delle Stock options e Stock Grant (IFRS2), gli oneri finanziari relativi alla chiusura di contratti di finanziamento, l'ammortamento dei plusvalori allocati alle immobilizzazioni a seguito delle operazioni di aggregazioni aziendali (Purchase Price Allocation), nello specifico ammortamenti di liste clienti, contratti in esclusiva, piattaforma e Data Center. e dei relativi effetti fiscali sulle tali poste escluse.

Indebitamento Finanziario Netto – rappresenta un valido indicatore della struttura finanziaria del Gruppo. È determinato secondo quanto previsto dalla Comunicazione Consob n.5/21 del 29 aprile 2021e in conformità con le raccomandazioni ESMA 32-382-1138. Viene presentato in nota esplicativa.

Indebitamento Finanziario Netto Adjusted – rappresenta un valido indicatore della struttura finanziaria del Gruppo. È determinata secondo quanto previsto dalla Comunicazione Consob n.5/21 del 29 aprile 2021 e in conformità con le raccomandazioni ESMA 32-382-1138, incluse, ove applicabili, le altre attività non correnti relative ai depositi cauzionali ed esclusi i debiti commerciali e altri debiti non correnti. Viene presentata anche nella variante al netto agli effetti dell'IFRS 16.